

Acta Sesión Ordinaria 28-24

Al ser las dieciocho horas de este lunes 29 de julio de 2024, damos inicio a la sesión ordinaria 28-2024, sesión que realizamos de manera virtual, bajo la cuenta 57329066 a nombre del Colegio de Periodistas Fondo Mutualidad, al amparo del artículo 10 del Reglamento de Sesiones Virtuales.

Presentes:

Nombre	Cédula:	Puesto	Lugar
Wilberth Quesada Céspedes	1-0749-0357	Presidente	Oficina en San José.
Ana Lorena Hernández Moreno	4-0186-858	Secretaria	Casa de habitación, Heredia.
Laura González Picado	1-077-9032	Tesorería	Casa de habitación, Goicoechea.
Mercedes Quesada Madrigal	1-0703-0066	Vocal I	Casa de habitación, San Antonio de Desamparados.
Vicky Luna Salas	2-0469-0427	Vocal II	Casa de habitación, Unión de Cartago.
Gerardo García Murillo	1-0993-0024	Fiscal	Casa de habitación, San Antonio de Coronado.
Adriana Ramirez Castillo	1-1356-0007	Asistente administrativa	Casa de habitación, Heredia.
Carlos Fonseca Bustos	1-0814-0904	Jefe Administrativo Financiero	Casa de habitación, San Sebastián.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Al ser las 6:04 minutos de este 29 de julio de 2024, vamos a iniciar la sesión ordinaria número 28-2024, sesión que realizamos virtual bajo la cuenta 57329066 a nombre del Colegio de Periodistas Fondo Mutualidad, y que realizamos al amparo, del artículo 10 del reglamento de las sesiones virtuales.

A continuación, hago un repaso de las personas presentes para indicarles la presencia a cada uno de ustedes.

Doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Gracias, Mercedes Quesada Madrigal, 1-0703-0066, desde mi casa de habitación en San Antonio de Desamparados.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Laura González.

La Tesorera Laura González Picado:

Sí, buenas tardes. Laura González Picado, cédula 1-077-9032 desde mi casa de habitación en Goicoechea.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Vicky.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Buenas tardes.

Vicky Luna Salas, cédula 2-0469-0427 desde mi casa de habitación en la Unión, Cartago.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Ana Lorena.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Ana Lorena Hernández Moreno, cédula 4-0186-858, casa de habitación en Heredia.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Muchas gracias, bienvenida, doña Vicky.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Buenas noches.

Vicky Luna Salas, cédula 2-0469-0427 desde mi casa de habitación en la Unión, Cartago.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

De parte de la Administración no acompaña don Carlos y doña Adriana.

Asistente administrativa Fondo de Mutualidad Adriana Ramírez Castillo:

Buenas tardes. Adriana Ramírez Castillo, cédula 1-1356-0007, desde mi casa habitación en Heredia.

Jefe Administrativo Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca Bustos:

Buenas noches.

Carlos Fonseca Bustos, cédula 1-0814-0904, desde mi casa de habitación en San Sebastián.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias y Wilberth Quesada Céspedes, cédula 1-0749-0357, desde mi oficina, en San José.

Confirmado el quórum con la presencia total de los cinco Directores y Directoras de este Consejo, entonces vamos a dar inicio formalmente a la sesión con el conocimiento del orden del día.

Le agradezco a doña Ana Lorena si puede hacer lectura del orden del día.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DEL FONDO DE MUTUALIDAD

Convocatoria ordinaria

Se convoca a sesión ordinaria No.28-2024 a celebrarse el lunes 29 de julio del 2024 a las 6:00 pm. Sesión virtual bajo la cuenta 57329066 a nombre del Colegio de Periodistas-Fondo Mutualidad y amparados al artículo 10 del Reglamento de Sesiones Virtuales.

ARTÍCULO PRIMERO: CONOCIMIENTO DEL ORDEN DEL DÍA.

ARTÍCULO SEGUNDO: CONOCIMIENTO, DISCUSIÓN Y APROBACIÓN DEL ACTA.

2.1 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 13-24 del jueves 18 de abril del 2024.

Para aprobación.

2.2 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 14-24 del lunes 22 de abril del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.3 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 15-24 del lunes 29 de abril del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.4 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 16-24 del lunes 06 de mayo del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.5 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 17-24 del lunes 13 de mayo del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.6 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 18-24 del lunes 20 de mayo del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.7 Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 7-24 del jueves 23 de mayo del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.8 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 19-24 del lunes 27 de mayo del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.9 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 20-24 del lunes 3 de junio del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.10 Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 08-24 del jueves 6 de junio del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.11 Lectura y aprobación del acta magistral sesión ordinaria No. 21-24 del lunes 10 de junio del 2024.

Para aprobación.

2.12 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 22-24 del lunes 17 de junio del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.13 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 23-24 del lunes 24 de junio del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.14 Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 09-24 del jueves 27 de junio del 2024.

Se traslada a la próxima sesión

2.15 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 24-24 del lunes 1° de julio del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.16 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 25-24 del lunes 8 de julio del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

2.17 Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 10-24 del jueves 11 de julio del 2024.

Se traslada a la próxima sesión

2.18 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 26-24 del lunes 15 de julio del 2024.

Se traslada a la próxima sesión

2.19 Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 11-24 del jueves 18 de julio del 2024.

Se traslada a la próxima sesión

ARTÍCULO TERCERO: CORRESPONDENCIA

No hay correspondencia

ARTÍCULO CUARTO: CRÉDITOS Y SUBSIDIOS

#	Colegiado (a)	Crédito	Monto	Plazo	Interés
1		RAM SF	¢5.000.0000	120 meses	9.5%

4.1.1 Ampliación de crédito promocional hipotecario a nombre de los colegiados y por la suma de ¢87.600.679.

4.1.2 Subsidios

4.1.2.1 Subsidios autorizados por la administración de acuerdo con la política PO-FM-03-2014 aprobada en sesión ordinaria No. 20 del 03 de junio del 2014.

#	Colegiado (a)	Tipo	Familiar	Monto
---	---------------	------	----------	-------

1	Fallecimiento Familiar	Madre	¢306.394.27
---	------------------------	-------	-------------

4.1.2.2 Solicitud de Subsidio retiro del colegiado, carné, 37 años, monto ¢2.786.000.01

4.1.2.3 Solicitud de subsidio fallecimiento de colegiado, carné, beneficiaria cédula, cónyuge, monto, ¢229 795,70 **

** Cumple a cabalidad con lo que dicta el estatuto.

ARTÍCULO QUINTO: INICIATIVAS

5.1 Iniciativas de la Presidencia:

5.2 Iniciativas de los miembros del Consejo:

5.3 Asuntos de la fiscalía:

5.4 Informe de la Tesorería:

ARTÍCULO SEXTO: ASUNTOS DE LA ADMINISTRACIÓN

6.1 Cartel para reconocimientos Colegiado de Honor.

6.2 Reporte de Servicio Médico.

6.3 Inversiones de julio y agosto.

6.4 Estados financieros y ejecución presupuestaria.

6.5 Actividad del Colegio para el día de la Madre (10 agosto).

Wilberth Quesada Céspedes
Presidente

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias doña Ana Lorena. Someto a votación el orden del día. Doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Yo nada más quiero pedir un minutito para hacer o hacer una pregunta al respecto de esto.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Un receso por favor, un receso por un minuto.

Bien, continuamos con el conocimiento y discusión de la aprobación de las actas.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 13-24 del jueves 18 de abril de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 14-24 del lunes 22 de abril de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 15-24 del lunes 29 de abril de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 16-24 del lunes 06 de mayo de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 17-24 del lunes 13 de mayo de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 18-24 del lunes 20 de mayo de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 7-24 del jueves 23 de mayo de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 19-24 del lunes 27 de mayo de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 20-24 del lunes 3 de junio de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 08-24 del jueves 6 de junio de 2024.

Lectura y aprobación del acta magistral sesión ordinaria No. 21-24 del lunes 10 de junio de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 22-24 del lunes 17 de junio de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 23-24 del lunes 24 de junio de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 09-24 del jueves 27 de junio de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 24-24 del lunes 1° de julio de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 25-24 del lunes 8 de julio del 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 10-24 del jueves 11 de julio de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 26-24 del lunes 15 de julio de 2024.

Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 11-24 del jueves 18 de julio de 2024.

Se trasladan a la próxima para una próxima sesión.

Nada más reitero aquí, el acuerdo que se había tomado anteriormente para que las actas que corresponden al periodo en el que estuvieron presentes las exdirectoras doña María Eugenia y doña Aleyda sean una vez que estén redactadas, enviadas para su consulta, se les dé un plazo prudente de unos tres, cuatro días e indique así se copia el fiscal a efectos de poder tener

cualquier observación de parte de las excompañeras, en virtud de que ellas participaron en esas actas.

Continuamos.

ARTÍCULO TERCERO: CORRESPONDENCIA

No hay correspondencia

ARTÍCULO CUARTO: CRÉDITOS Y SUBSIDIOS

Tenemos el crédito del colegiado, que es un crédito RAMT SF por ¢5.000.0000 millones de colones, plazo, 120 meses y una tasa de interés del 9.5% (nueve punto cinco por ciento).

La Administración para que proceda a su exposición.

Perdón, disculpe. Tiene toda la razón.

Se integra don Gerardo García.

Entonces dejamos constancia Gerardo, por favor, para que se presente.

El Fiscal Gerardo García Murillo:

Gracias don Wilberth, Gerardo García Murillo, cédula 1-0993-0024, desde mi casa de habitación, en San Antonio de Coronado.

Gracias, señor presidente.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias don Gerardo, muy gentil.

Ahora sí la Administración con el crédito.

Sí, doña Vicky, tiene la mano levantada. ¿Doña Vicky, iba a hacer alguna consulta?

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Sí, la consulta es si todo el acuerdo del traslado de las actas a próxima sección, sección no se tiene que votar.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No, no, no, porque realmente no hay ninguna lista, entonces lo que hacemos es un traslado de oficio.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Y ahora sí Administración.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Ok, gracias.

Tenemos el crédito de, edad 23 años, plazo, 120 meses, tasa de interés del 9.5% (nueve punto cinco por ciento), cuota mensual de ₡67.953.18 (sesenta y siete mil novecientos cincuenta y tres con dieciocho colones). Es un crédito RAM, sin fiador por ₡5.000.0000 millones de colones (cinco millones de colones), para arreglo de la casa.

Este es el primer crédito de familiar de colegiado,

Se le hizo toda la análisis y revisión según la política.

Sí, doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Gracias.

Nada más quería consultar si se le hizo el estudio de colegiada a completo, porque ahí no se especifica o no sea no sé si va a seguir apareciendo para adicional.

Sí, aquí está, tiempo de agremiado 20 años y aquí está el estudio de doña está al día madre, 57 años de edad y bueno, la parte financiera no le compete verdad, pero si la parte digamos de las cuotas y todo lo demás.

Este crédito es para remodelación de la vivienda que ellos tienen.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Ok, perfecto.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No, yo no tengo dudas, más bien ojalá podamos tal y como habíamos indicado y la próxima semana tener de parte de la administración la propuesta en la parte de mercadeo para que, así como ha llegado este primer crédito vengan muchos más, que esa es la idea y para eso se generó el cambio la anterior asamblea de poder prestar a los familiares directos me parece del análisis tal y como lo recomienda la Administración que es positivo.

Así es que yo no tengo ninguna consulta en particular. ¿Compañeras, alguna consulta ustedes? No.

Entonces someto a votación el crédito del deudor, familiar de la colegiada.

Quienes estén a favor les agradezco indicarlo.

Doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

De acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Doña Laura

La Tesorera Laura González Picado:

De acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Doña Vicky.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

De acuerdo con la recomendación de la Administración.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Lorena.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Y con el voto esta presidencia aprobado por unanimidad, acuerdo en firme.

Acuerdo 01-28-24: *Se aprueba el crédito sin fiador, al señor, en los términos y condiciones indicados por la Administración. (Acuerdo en firme y por unanimidad).*

Continuamos por favor.

4.1.1 Ampliación de crédito promocional hipotecario a nombre de los colegiados y por la suma de ¢87.600.679 millones de colones (ochenta y siete millones, seiscientos mil, seiscientos setenta y nueve colones).

Si gusta don Carlos preséntelo primero y después....

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sí, voy a compartir yo Adriana, para poder moverme ahí en la pantalla.

Ok, este es un crédito que ya tenemos. Es un crédito que, si ven en la pantalla, voy a hacer un refresh del caso. Es un crédito de la campaña “Vengan a mi casa está navidad” de que se hizo el año pasado, don Sergio ya lo que es el lote ya lo tenemos y adicionalmente se le aprobó un monto de ¢25.000 millones de colones (veinticinco millones de colones), tomando en cuenta que él no tenía permisos y no tenía la parte de lo que era el presupuesto y todo lo demás, este entonces de ahí este se hizo, se hizo el crédito por 57, el cual estaba pagando y todo, todo bien hasta el momento. Tiene 36 años de edad, el plazo a 360 meses, la tasa del 7% (siete por ciento) los primeros cinco años y después tasa básica pasiva 3.5% (tres punto cinco por ciento), si mal no me acuerdo, cuota ¢644.954.30 mil colones (seiscientos cuarenta y cuatro mil, novecientos cincuenta y cuatro con treinta colones), tiene créditos por consumo por ¢9.666.017 (nueve millones, seiscientos sesenta y seis mil, diecisiete colones), tiene buena calificación en la SUGEF y el buró se le volvió a actualizar toda esa información.

Como este crédito es 50-50, aquí es la parte donde viene la relación cuota de ingreso, donde le da un 46.96% (cuarenta y seis punto noventa y seis por ciento) y desde esta perspectiva, el análisis lo hizo en un inicio Karla Bonilla y lo finalizó Arles Fonseca

Es positivo. Este crédito viene con una excepción, ya que nosotros, la campaña, bueno, ustedes habían aprobado la campaña por ¢80.000.000 millones de colones (ochenta millones de colones) y el mismo está en ¢87.000.000 (ochenta y siete millones de colones) por todos los gastos y todo lo demás. Aquí también hay otro tema de lo que es, este, los gastos legales, hay que hacer un aumento a lo que es la hipoteca, porque está por un monto y se tiene que hacer un aumento, sube de 57 a 87, casi ¢30.000.000 millones de colones más (treinta millones de

colones), ahí están los gastos de abogado, los cuales se están negociando en vista que él todavía está dentro de la campaña.

Y eso sería, digamos, grosso modo en este caso, la parte laboral y todo lo demás se mantiene igual.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias don Carlos.

Solo una consulta, la fiadora, doña, es, ¿está contratada de manera permanente o temporal?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

No, está en propiedad.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Está en propiedad. O sea, no es una plaza de confianza.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

No, no es una plaza de confianza. Lo habíamos visto en un caso que habíamos aprobado el crédito ese que tiene con el Fondo y que otro tema aquí con ellos.

No es fiadora, son codeudores.

Y son codeudores. Entonces 50-50.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Don Carlos, si esta cuota debiera asumirla solo él, ¿se hicieron ese ejercicio de casualidad?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

No, no le da, no le da ninguno de los dos. Esos tienen que ir mitad y mitad. Si en dado momento decidieron algo diferente, tendrían que vender el bien, que, por lo general se estila en créditos hipotecarios, en las entidades financieras.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Pero es que ellos son...

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Marido y mujer.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, sí, por eso son pareja. Mi pregunta era particularmente, y así dejo constancia, si ella no fuese en plaza fija, que ya usted nos ha aclarado que sí, si fuese ese el caso y tuviese que asumir la deuda el esposo.

Perdón, doña Laura, adelante.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Doña Mercedes, tenía la mano levantada primero, creo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Doña Mercedes, perdón, es que no la vi aquí.

No, no se preocupe, mis preguntas eran las mismas, pero nada más una observación, que arreglen la ficha y no diga fiador, sino que diga codeudor, por favor.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Ok, perfecto. Si voy a hacerle la salvedad.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Doña Laura, adelante.

La Tesorera Laura González Picado:

Sí, don Carlos, en relación con la plaza que dice usted que ya no está en propiedad, el documento fue presentado.

¿Si eso fue así, a partir de qué fecha?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Bueno, no tengo la documentación acá, ¿o sí? Pero ella anteriormente ya le habíamos aprobado un crédito, vamos a ver. Si le puedo decir...

La Tesorera Laura González Picado:

Sí, pero habíamos validado el hecho de que estaba en plaza de confianza.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Vamos a ver, tendría que revisar en la información que tengo vieja, pero sería validarlo, verdad. Pero si ella creo que si este puesto, el de doña Sharon, sí creo que no era de confianza, era no...

La Tesorera Laura González Picado:

No don Carlos, lo habíamos visto de confianza, incluso habíamos valorado el hecho de que era de confianza no era un impedimento para otorgarle el préstamo.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Ah, ok, entonces sí, porque lo había citado, este 5.000.000 millones de colones (cinco millones de colones) se lo aprobamos antes de este sí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Entonces es que tal vez ahí Don Carlos, perdón, hay que dar un receso de un minuto, no más, por favor.

Gracias. Este me pone el caso, ¿por favor? Desde la agenda.

Con respecto a la solicitud de ampliación de un crédito promocional de los colegiados y, hay una solicitud de la Administración para retirar este caso para exponerlo en una próxima sesión en virtud de algunas dudas y observaciones que presentan las señoras y señores Directores.

Entonces, para efectos de la posposición, si están de acuerdo, agradezco por favor se sirvan indicarlo.

Doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

De acuerdo, gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Doña Laura.

Laura. Bueno, mientras aparece doña Laura.

Doña Vicky.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

De acuerdo, gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Doña Adriana. Perdón, Adriana, se me hizo un enredo.

Perdón, doña Lorena, disculpe.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

De acuerdo, aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Laura.

Como decía en la escuela, a la una, a las dos, ¿Laura, nos escuchas?

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

No, puede ser que esté atendiendo algún tema.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Puede ser. Bueno, con ausencia temporal de doña Laura, entonces votamos esta moción de posposición y retiro para que la Administración efectúe los cambios pertinentes.

Y con el voto a favor también de esta presidencia, cuatro votos a favor. Aprobado.

Acuerdo 02-28-24: Se pospone y se retira el crédito promocional de los y para que la Administración efectúe los cambios pertinentes. (Acuerdo en firme y con cuatro votos a favor).

Don Carlos. Eso sí, para que por favor gestionemos esto en el menor tiempo posible, para tenerlo la otra semana.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Ok, listo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

4.1.2.1 Subsidios autorizados por la Administración de acuerdo con la política PO-FM-03-2014 aprobada en sesión ordinaria No. 20 del 03 de junio del 2014.

Colegiada por fallecimiento de familiar, de la madre por ¢306.394.27 mil colones (trescientos seis mil trescientos noventa y cuatro con veintisiete colones).

Tomamos nota.

4.1.2.2 Solicitud de Subsidio retiro del colegiado, carné, 37 años de colegiado, monto ¢2.786.000.01 millones de colones (dos millones, setecientos ochenta y seis mil, cero, cero, cero, un céntimo).

Esto sí es aprobación, ¿verdad?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Si.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Entonces solicitó a las compañeras sirvan en indicarlo.

Doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Doña Vicky.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Doña Lorena.

Ana Lorena.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Yo les agradecería que no me cierren las cámaras, por favor.

Yo sé que, si tienen algo que hacer las apagan, pero es que si no me si no me pierdo y no sé si están.

Doña Laura González.

Doña Laura.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Voy a llamar a Laura para ver qué se hizo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, es que seguro se tuvo que desconectar un momento.

Pero bueno, con la ausencia de doña Laura entonces y con el voto de esta presidencia, aprobado la solicitud de subsidio del colegiado, con cuatro votos a favor y la ausencia en la votación de doña Laura.

Acuerdo 03-28-24: Se aprueba el subsidio del colegiado (Acuerdo en firme y con cuatro votos a favor).

4.1.2.3 Solicitud de subsidio fallecimiento del colegiado, carné, beneficiaria cédula , cónyuge, monto ₡229 795,70 mil colones (doscientos veintinueve mil, setecientos noventa y cinco, con setenta colones). **

** Cumple a cabalidad con lo que dicta el estatuto.

Tal vez, nada más me recuerda, para que quede costando Carlos, a qué se refiere, si es tan gentil.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Todos los requisitos que tiene que estar al día, todo lo que dicta el estatuto en un subsidio de fallecimiento de colegiado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Si es del colegiado no...

Es exactamente...

Una pregunta nada más. Naturalmente ustedes ya lo chequearon, para que quede costando, doña es la única beneficiaria de acuerdo con los estatutos del colegiado que falleció.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Es correcto, según la documentación que presentó y también la boleta de fallecimiento y todo lo demás.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, bien. ¿Doña Vicky?

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Yo tengo una consulta, porque si el fallecimiento de familiar es de ₡306.394.27 mil colones (trescientos seis mil trescientos noventa y cuatro con veintisiete colones) ¿Por qué en este caso que es propiamente el colegiado, se le da menos a la esposa?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

El subsidio es diferente. Es que así están establecidos Vicky, tal vez si revisas el estatuto en la parte de subsidios y reglamento, ahí están establecidos de acuerdo con una tabla los porcentajes.

Todos estos son porcentajes que tienen que ver con un tema del salario de un profesional, Licenciado.

Entonces ahí están establecidos los porcentajes. No es un tema de que nosotros digamos hagamos un monto diferente para cada uno, sino que así están debidamente establecidos, o sea, la única manera de cambiarlo sería vía estatuto, que eso sería una reforma ante la Asamblea.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Con todo gusto.

Bien, entonces, este, someto a votación, perdón, el subsidio de fallecimiento del colegiado, como beneficiaría la señora, quien está a favor se sirve indicarlo. Doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

De acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias doña Vicky.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Ana Lorena.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Laura, a ver si ya regresó, yo creo.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Yo creo que a don Gerardo y doña Laura se les fue el Internet.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Si, don Gerardo acaba de decir que se le fue el internet, estaba tratando de conectarse otra vez. Qué curioso, porque ella sí está conectada.

Bien, creo que doña Laura no está, ausente.

Entonces, por lo pronto para esta votación me refiero, este, con el voto de esta presidencia, 4 votos entonces a favor, se aprueba acuerdo en firme la solicitud de subsidio como beneficiaria la señora por un monto de ₡229 795,70 mil colones (doscientos veintinueve mil, setecientos noventa y cinco, con setenta colones).

Acuerdo 04-28-24: Se aprueba la solicitud de subsidio de la señora, como beneficiaria en razón al fallecimiento del colegiado (Acuerdo en firme y con cuatro votos a favor).

Vamos a entrar entonces al punto quinto de las iniciativas.

ARTÍCULO QUINTO: INICIATIVAS

5.1 Iniciativas de la Presidencia:

Para poder agilizar tomo dos puntos.

Uno, es con respecto a la Asamblea de mañana, como ustedes saben, mañana tenemos Asamblea para efectos de la votación de la, tanto del conocimiento del tema de lo de la inversión de COOPESERVIDORES, como el tema de la propuesta y que se le va a hacer a la asamblea para efectos de continuar con el financiamiento que hasta la fecha ha efectuado el fondo de Mutualidad al Colegio. Les compartí temprano un par de documentos después de una reunión que tuve hoy, una conversación con doña Yanancy, la presidenta.

Básicamente es un tema de un guion para que ustedes vean ahí como cuál va a ser la mecánica de la, digamos, de la, de la Asamblea, quienes participan, además ya ustedes tenían conocimiento desde la semana pasada un poco sobre esa dinámica, en virtud de que doña Yanancy había participado de la sesión ordinaria y el otro tema que les compartí, son como las preguntas y respuestas, no voy a decir más frecuentes, pero digamos las preguntas y respuestas esperadas que podrían venir, algunas ya se han planteado para efectos de esta Asamblea.

Ese es un documento que lo trabajó la Administración nuestra y del Colegio, tanto, este, doña, doña Maritza como don Carlos, a solicitud de la Junta Directiva del Colegio, habiendo, participado también, entonces, digamos, como en las revisiones del documento tal cual, he estado presente y ahí se los compartí para que ustedes tengan una idea, de más o menos por dónde andaría la respuesta a los planteamientos que se harían a diferentes consultas que se puedan realizar. Lo otro ahí, como ustedes vieron, es que hay participación, digamos, desde el punto de vista externo, tanto de los actuarios que ya los conocimos, ya nos habían expuesto el caso a nosotros, como el colegio en esta oportunidad está llevando para efectos de explicarle a los asambleístas el tema de COOPESERVIDORES, a don Danilo Montero, que es de la Defensoría del Consumidor, él estaría participando y haría también la solicitud para que, pues lo que es acostumbrado, acompañe el asesor legal de la junta, en este caso don Alejandro.

Es una sesión larga, así es que bueno, yo espero, primero que todos participemos, que es muy importante para efectos del apoyo de lo que nosotros mismos aprobamos y de lo que hemos conocido y segundo, repito, es una sesión que está prevista larga en virtud de que pues si es extenso el tema, son un poco álgidos, y pues veremos naturalmente con la participación que se dé y las preguntas que hay y toda la dinámica que tanto se puede extender, pero solo para el cálculo que está aproximado en el guion, que ahí se los compartí, ustedes vieron que es una sesión que estaba prevista para cerrar tipo 10:00 p.m. Para que, estemos avisados, es una sesión larga, incluso, bueno, ahí vienen temas de forma, como ustedes vieron, el tema del parqueo, y se está habilitando sólo, para casos especiales digamos, de personas que tengan problemas de movilidad y todo el del Colegio, porque es muy pequeñito, y el resto, digamos, tendríamos que ir a parquear al colegio, al Liceo Dobles Segreda, que está ahí enfrente, que el Colegio tramitó el permiso para que nos presten el parqueo, entonces tendríamos que parquear ahí, después se nos daría la seguridad para que podamos cruzar el puente, ir a recoger

el carro, los que vayamos en nuestro propio vehículo, pero sí les agradecería que tomen nota de esas cosillas, porque son temas relevantes desde el punto de vista, digamos, logístico para mañana.

Doña Vicky.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Por favor, pido un receso, por favor.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, decretamos un receso, un par de minutos.

Bien, continuamos entonces, este, con iniciativas de los miembros del consejo, compañeras, si alguna tiene algún tema.

Doña Vicky, adelante.

5.2 Iniciativas de los miembros del Consejo:

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Gracias.

Yo nada más tenía de seguimiento con don Carlos, y era si había sido posible conseguir algunos de los productos o lo que se iba a rifar a nombre del Fondo para el Día de la madre, si hay una propuesta.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sí, hay una propuesta, el 6.5.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Ok, perfecto.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias Vicky. ¿Otro tema, Vicky no? ¿nada más?

Ok, doña Mercedes, doña Laura...

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

No señor, por ahora no.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿No? Ok, muy bien, entonces continuamos.

Asuntos de la Fiscalía, don Gerardo.

5.3 Asuntos de la fiscalía:

El Fiscal Gerardo García Murillo:

Ninguno don Wilberth.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Muchas gracias.

5.4 Informe de la Tesorería:

¿doña Laura?

La Tesorera Laura González Picado:

Sí, yo. Tengo dos, por favor, a ver si me permiten compartir.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, adelante por favor.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Ya está el permiso, doña Laura.

La Tesorera Laura González Picado:

Ya está. No sé si ven algo o no ven nada. Nada, siempre me pasa lo mismo.

Vamos a ver. Me permiten. Aquí está, no sé si ven.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Todavía no, pero parece que ya está por compartir, porque dice que acaba de iniciar, pero todavía no se ve nada.

Ahora sí, adelante.

Uy, pero si te agradezco que lo hagas más grande, eso yo si no lo leo...

La Tesorera Laura González Picado:

No sé si ya lo ven. ¿Lo ven?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, sí. Ok.

La Tesorera Laura González Picado:

Bueno, nada más quisiera hacer de su conocimiento que el día 23 de julio se hizo una revisión de los estados financieros del Colegio y quiero externar mi preocupación precisamente por el tema de los ingresos, el tema del timbre, que es una cosa que compete al Fondo. Entre el 2022 al 2023 había bajado un 16% (dieciséis por ciento), lamentablemente del 2023 al 2024 tuvo una caída del 24% (veinticuatro por ciento), o sea, bajamos de 21, perdón, de ¢91.117.000 mil colones (noventa y un millones, ciento diecisiete mil colones) a ¢69.419.000 mil colones (sesenta y nueve millones, cuatrocientos diecinueve mil colones), o sea, una caída de ¢21.698.001 mil colones (veintiún millones, seiscientos noventa y ocho mil colones). Una de las razones es que tenemos un medio de comunicación el cual prácticamente es el 56% (cincuenta y seis por ciento) lo que nos da de timbre y está presentando atrasos de pago.

Entonces para el mes pasado lo que tuvimos fue un ingreso de 4 millones y resto. Yo, desde octubre a la fecha la cifra más baja que he visto; en cuanto a cuotas de colegiados, vemos un incremento que en realidad es apenas del 2022 al 2023 fue de un 6% (seis por ciento), para el 2023 al 2024 fue apenas de un 4% (cuatro por ciento), o sea, estamos hablando de ¢6.444.562 mil colones (seis millones cuatrocientos cuarenta y cuatro mil, quinientos sesenta y dos), que no viene ni a compensar la pérdida de ¢21.000.000 millones de colones (veintiún millones) que es del timbre y que estas son dos cifras que son relevantes para nosotros dentro del Fondo y bueno, este es una situación muy crítica, se instruyó a la Dirección Ejecutiva que nos tiene que presentar un plan en vista de estas circunstancia.

En otras fuentes negativas por entradas a la finca, ustedes pueden ver que del 2022 al 2023 tuvo un crecimiento del 37% (treinta y siete por ciento), lamentablemente en el último año ha caído un 34% (treinta y cuatro por ciento). En el tema de alquileres la misma situación, pero es más drástico en el 2024, porque la caída a diferencia del 2023 fue el 6% (seis por ciento), para este año la caída ha sido de un 20% (veinte por ciento), en gastos administrativos igual tenemos una baja del 55% (cincuenta y cinco por ciento).

Yo quería que ustedes conocieran estas cifras. Son preocupantes, el que seis fuentes de ingresos, cuatro sean completamente negativas, hubo unos errores de ejecución presupuestaria, los cuales es aquí en vez de restarle al presupuesto, se estuvo restando al mes

de enero, entonces esas cifras no coincidían. Se llamó la atención porque es preocupante para nosotros poder tener claridad en por dónde va la ejecución, ¿verdad? Si nos vamos a quedar muy cortos.

En el otro tema que también quiero que ustedes conozcan, que es alarmante y es un caso dentro de la restricción del gasto. El colegio había presupuestado para el asunto de la finca ¢1.727.636 mil colones (un millón setecientos veintisiete mil seiscientos treinta y seis colones) en el gasto de luz, lamentablemente ya vamos por ¢1.901.355 mil colones (un millón novecientos un mil, trescientos cincuenta y cinco colones), o sea, pasamos de ¢842.182 mil colones (ochocientos cuarenta y dos mil, ciento ochenta y dos colones) en el 2023 a ¢1.901.000 (un millón novecientos un mil, trescientos cincuenta y cinco colones, o sea, ¢1.059.000 mil colones (millón cincuenta y nueve mil colones) de más.

Una de las justificantes que se está dando es que ha habido un problema con el aire acondicionado y unas hormigas y por eso se ha elevado. Sin embargo, se hizo el llamado de atención porque los gastos son exorbitantes en comparación al colegio que ha tenido una reducción de ¢404.000 mil colones (cuatrocientos cuatro mil colones) con respecto al año pasado. Pero esos son el tipo de gastos que estamos viendo y que estamos haciendo un llamado a la Administración en vista de que esas seis, cuatro están en negativo.

El otro tema es en relación con los aportes al Fondo, quisiera que vieran nuevamente mi preocupación en la condición en que está. No concibo y me parece increíble y lo externé el martes, que, para mayo, o sea, ni siquiera ¢1.000.000 millón de colones (millón de colones) en timbres y lo que es el mes de junio apenas ¢693.850 mil colones (seiscientos noventa y tres mil, ochocientos cincuenta mil colones). O sea, este comportamiento realmente me tiene muy alarmada porque no puedo concebir si estamos a mitad de año, cómo va a terminar el 2024. Por eso insisto en lo del plan remedial que se expuso, porque no puede ser posible de nosotros continuar con una situación económica tan terrible.

El segundo tema que les quería presentar, ustedes habían estrenado su preocupación con el tema de Proveeduría, yo lo iba a comentar la semana pasada. A raíz de toda esta situación que nosotros hemos venido enfrentando con el tema de la transcripción de actas, yo le pedí a la Dirección Ejecutiva que me detalle cuántos hay por área, o sea, tantos de transcripción, tantos de brazaletes, tanto de... Entonces me mandó el Excel y me puse a revisar el Excel de los proveedores.

Nosotros tenemos un poquito más de 700, como casi los 800 proveedores, pero de nada sirve.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Permiso, doña Laura, no se está viendo esa presentación.

La Tesorera Laura González Picado:

No se está viendo. Permítame un momento.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Estamos viendo la misma todavía.

La Tesorera Laura González Picado:

Están viendo la misma. Permítame ver cómo hago para dejar de compartir esta.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No, cerrala nada más la cerrás vos en el tuyo y pon la que querés compartir.

La Tesorera Laura González Picado:

Ok, déjeme ver aquí, porque tengo tantas cosas abiertas.

No sé si ya lo ven aquí.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

No, dice que se ha detenido, no sé qué.

La Tesorera Laura González Picado:

¿Bueno, lo ven o no lo ven?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No, todavía.

La Tesorera Laura González Picado:

Ok, vamos a ver aquí para no atrasar, vamos a ver datos de producción.

Me disculpan, siempre se me se me enreda. ¿Ahora sí lo ven?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ahora sí.

La Tesorera Laura González Picado:

Ok. Como les había comentado, a raíz de la preocupación de que nosotros no encontramos proveedores para algunas cosas, pedí esa lista, me mandaron el Excel y tenemos casi 800 proveedores.

Revisión del Excel de Proveeduría Colper

Detalles encontrados

	32 proveedores con cuentas de racsa.co.cr: Desde el 2019, Racsa inhabilitó servicio
	53 proveedores con anotaciones ya no se contrata (sin detallar algunos la razón). Otros por incumplimiento de procesos
	117 con trámites vencidos e incompletos (lista aparte)
	130 proveedores que desde el 2017 al 2023 no tienen renovación, la casilla en blanco.
	81.29% de los proveedores no tienen actualizada su información

Creado con Datawrapper

Pero realmente me encontré ciertas cosas que son de preocupación y no puedo concebir que el Colegio tenga esta base de datos de proveedores, 32 proveedores cuentan con cuentas de RACSA, cuando desde el 2019 ese tipo de correo RACSA lo inhabilitó, entonces no tiene sentido tener 32 que no tienen cuenta de correo.

Tenemos 53 que tienen anotaciones que ya no se contratan, pero no se dice por qué y hay algunos con incumplimientos por procesos. A esa lista hay que sumarle otra que son de 117 con trámites vencidos, incompletos, o sea, una lista por aparte.

Última actualización de la información de proveedores

No renuevan información desde	Número de Proveedores
2 012	70
2 013	57
2 014	123
2 015	82
2 016	57
2 017	98
2 018	57
2 019	47
2 020	28
2 021	11
Total: 630	

Creado con Datawrapper

Después tenemos 130 proveedores que entre el 2017 y el 2023 no tienen ni siquiera una sola renovación, o sea, se inscribieron y no sabemos en qué condición está. Y tenemos el 81 % de los proveedores que no tienen actualizada su información.

¿Y esto qué quiere decir? Que, desde el 2012 hay 70 que no actualizan datos, desde el 2013 hay 57, desde el 2014 hay 123, y así sigue la lista. O sea, hay 630 que no han vuelto a actualizar.

GIRO COMERCIAL	CANTIDAD
Artículos promocionales	13
Call center	2
Derecho	20
Diseño	25
Elaboración de trofeos y medallas	2
Equipo de computo	2
Eventos	28
Ferretería	12
Floristería	8
Guarda documentos	2
Hotel	11
Informática	42
Ingeniería civil	2
Mantenimiento de piscina	2
Mercadeo y ventas	3
Otros servicios	49
Parqueo	2
Prensa escrita	2
Producción	53
Secretariado	4
Servicios actuariales	2

Lo otro también que me preocupa es la forma en que se digitan los datos. Por ejemplo, lo que nosotros tenemos de trofeos, apenas tenemos dos, y tenemos apenas dos de equipo de cómputo, pero si tenemos 42 en informática. Entonces yo les dije cómo puede ser posible que pase eso cuando prácticamente hace poco se compraron las computadoras y yo vi cómo se mandaron a concurso, o sea, se mandaron a, digamos, invitaciones a 11 y solo encuentro dos.

O sea, no puede ser posible esto.

Lo otro que, aunque ustedes no puedan creer, la señora que nos empezó a afectar con el contrato, que tomó ventaja de la información, no tiene ninguna anotación. Eso significa que el nuevo jefe de Proveeduría podría invitarla a este nuevo concurso sin saber que esa señora se le rescindió el contrato por incumplimiento de una de las cláusulas más importantes, siento yo, que es la confidencialidad de la información. Entonces, ante la junta expuse que esta base de datos incumple con los principios de eficacia, eficiencia, la libre concurrencia, y la publicidad.

CONSIDERACIONES DE MEJORA

Recomendaciones

	1. Actualización gradual de los proveedores (correos-llamadas)
	2. Depurar la lista de los que tienen anotaciones
	3. Centrarse en las áreas cuya cantidad es mínima
	4. En el registro la conveniencia de indicar el número de expediente
	5. En el registro indicar cuántos concurso se le han adjudicado
	6. Actualización de los datos cada 2 a 3 años

Creado con Datawrapper

Entonces ante eso solicité una actualización de los proveedores. Depurar esa lista, no puede ser posible que esa lista no tenga ni siquiera que diga se le ha contratado tantas veces, ha ganado tantos concursos, ¿verdad? Y que también se haga una actualización de los datos cada dos o tres años, porque no concibo yo como tenían una lista y que ni siquiera, o sea, desde el 2012 hay gente que no actualiza los datos.

Entonces quiero hacer de conocimiento que ese tipo de situaciones me encontré y que siento que esto afecta la mejora continua y el control interno. Con esto concluyo mis informes de tesorería.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias Laura.

Excelentes informes, la verdad, digamos, a uno se le paran los pelos de punta donde va el primero que presentaste, el tema presupuestario y el bajonazo que ha tenido, sobre todo el tema de los timbres, es alarmante y creo que urge tomar medidas ahí en ese tema, que yo sé que ya se enviaron las notas y que bueno, dentro de este acuerdo que se lleva el día de mañana está el compromiso del Colegio de darle seguimiento al tema de timbres, pero es realmente un tema, digamos, alarmante, particularmente ese. Y el segundo, a mí lo que podría agregar es que no solo es un excelente trabajo, sino yo, que yo debería ser Fiscal del Colegio, entonces, porque eso son, eso es un trabajo muy completo que hiciste de la Proveeduría y bueno, me

temo que era algo de lo que nosotros creíamos que podía pasar, en el sentido de que los proveedores estaban, eran los menos, y cuando se tienen los menos, obviamente también convoca a los menos.

Y encima estar revelando algo importantísimo que es el tema de desactualización de datos de proveedores que, desde hace tiempo, digamos, no existen, etc. Esto es importante, yo creo que, desde el punto de vista nuestro, y aquí me refiero al Consejo, al Fondo de Mutualidad, porque vos esto ya lo presentaste en la Junta, ¿Laura?

La Tesorera Laura González Picado:

Sí, yo estos datos los presenté en la junta porque yo quería que quedara constancia de por qué y lo que me parece más grave, no solamente la desactualización, es que nosotros tuvimos problemas graves con una persona y esa persona no tiene ni una sola anotación, o sea, la persona sigue vigente, no hay un registro. Me parece increíble que esa anotación no se hizo por parte de la Proveeduría en aquel momento, ni hace la alerta.

Claro, cuando yo me encuentro eso, yo lo que solicité fue que si alguien viene a hacer una pasantía, porque no podemos detener este muchacho en actualización de datos, y se los expuse a don Alejandro, es que ayude en eso y se va a sacar, se va a mandar un correo a las direcciones que están y el que quiera actualizar, bueno y el que no también, porque yo retomo algo que usted dijo hace unas, unas sesiones pasadas y es prácticamente que si no teníamos una lista que contáramos de cero y a partir de los últimos tres, cuatro años, entonces yo no concibo, yo le dije, yo lo dije en la Junta, nosotros en el Consejo tenemos problemas por ejemplo para lo que son los trofeos, la transcripción de actas, entonces insistí, varias veces, pero lo que menos sabía era lo que me iba a encontrar yo en una simple, en un simple, digamos, archivo de Excel.

Y en cuanto al tema de la situación económica, me parece preocupante en lo que es el excedente de operación y el excedente neto tiene una caída entre un 27% y un 30 % para que ustedes vean, o sea, yo realmente lo planteé en junta pasado jueves y yo le dije me preocupa el flujo de caja, esto resta competitividad y realmente yo creo que lo que se avecinaba ya nos está realmente pegando.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, gracias, Laura, yo nada más para no abusar el uso de la palabra, porque nos quedan muchos temas, primero reitero la felicitación por el trabajo que hiciste, me parece realmente muy bueno, sobre todo esta investigación que hiciste con la parte de la Proveeduría, a uno le llama mucho la atención que estas cosas sucedan y que nadie les haya prestado atención o que no se les haya prestado la atención que uno esperaría sobre este tipo de temas. Y yo creo que desde el punto de vista nuestro, del Fondo, por eso te preguntaba que si era un tema que ya habías expuesto a la Junta, la Junta tendrá que tomar también sus decisiones desde el punto de vista del Fondo, yo creo que aquí presente la Administración debe tomar nota de esto también, porque al final de cuentas estos proveedores si bien son institucionales, son también nuestros

proveedores y nosotros tenemos que hacer un esfuerzo entonces para que no caigamos en estos temas, verdad, de que cuando vamos a hacer un concurso ni nosotros mismos nos estamos dando cuenta en virtud de las bases de datos como están, a quienes están invitando, por eso es que tan poca gente responde, etc.

Es decir, como para que nosotros hagamos un mea culpa aquí a don Carlos se lo señalo desde el punto de vista de la Administración y en futuros concursos tomemos en cuenta que esto está mal y que mientras la Proveeduría hace esas limpiezas y ahí corre esas correcciones y ajustes, nosotros tenemos que hacer las nuestras, es decir, no podemos simple y llanamente ir a un concurso y en el momento que vamos en ese concurso que vengan y nos digan de participaron dos personas, participó una, no participó nadie, porque ya sabemos que hay un problema con las bases, pero nosotros mismos para futuros concursos, hasta que no se haga la corrección global que tiene que hacerse, la Administración va a tener que tomar nota en esto y decir no, voy a tener que buscar proveedores, también invitarlos a concursar, porque no nos podemos quedar con lo que hay en esa base de datos.

Y lo otro con respecto al tema así de presupuestario, igual para que la Administración tome nota, porque estos son números consolidados del colegio, dichosamente, digamos, los números nuestros del fondo creo que están un poquito mejores, vamos a ver un poco algo de eso, pero al final de cuentas, como siempre hemos dicho, el Colegio es uno y si el Colegio no está bien, el fondo por más bien que esté, tampoco subsiste, ¿verdad? En eso estamos clarísimos de que esto no es un órgano bifronte en el sentido de que tenga dos cabezas, porque aquí hay una que es el Colegio, nosotros somos una, digamos más pequeña, porque somos un órgano, un programa del Colegio, pero nosotros no podemos sobrevivir si el Colegio no sobrevive.

O sea, aquí lo más que podría pasar el día de mañana es que si el Colegio se va de bruces y llanamente según una Asamblea se tiene que tomar un acuerdo de división de los dineros que tiene el Fondo para ver cómo se liquidan y evidentemente nadie quiere exponerse a esa situación.

De nuevo gracias, gracias, Laura por esa información que nos tengas ahí siempre bien alimentados.

Eso, no sé si hay algún comentario, don Carlos.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sí, yo, para efecto esto de los proveedores, se publicó el de actas, ahí hicimos una revisión de los candidatos, sacamos a tres de los que estaban ahí, de los cuales no se iban a enviar por obvias razones, igualmente, ahí se le hace la salvedad a él (Proveeduría) que también tiene que buscar otros proveedores adicionales para que invite y para que los registre también. Entonces si eso es un trabajillo ahí que siempre se hace, digamos, a la hora que se envían las invitaciones.

Entonces desde esa perspectiva, si ya yo me ha comentado, entonces sacamos, digamos, hay algunos proveedores que no que tal vez no debían ser invitados. De hecho, esa es la idea, porque también a veces nos preguntan y tenemos que buscar en internet a ver quién hace lo que buscamos y hacerle la recomendación a la Proveeduría, que al final como para echarle el empujoncito.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Doña Mercedes, doña Laura, para cerrar.

Laura, primero gracias.

La Tesorera Laura González Picado:

Nada más lo que iba a decir es que yo le hice la pregunta a él de cómo estaba trabajando, si estaba considerando esa base de datos y me dijo que no, que él estaba usando otras fuentes. Entonces eso me da confianza de que las invitaciones llegan a otras personas que tal vez nosotros no contemplamos dentro de los proveedores.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Genial, gracias.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

No sé, yo sugiero, si es posible, ¿por qué no hacer una publicación en algún medio de comunicación solicitando la inscripción de proveedores? Creo que eso queda abierto y da transparencia.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

O en redes pagando publicidad, también es una opción que puede resultar más económica. Sí, yo creo que eso debe hacer, sino solo orgánico de cuando sacamos un concurso que se ponga ahí.

No, no, sino hacer incluso, y eso creo que es una buena recomendación, este, para el Colegio y para el Fondo, que hagamos una publicidad invitando a las personas a inscribirse como proveedores y adjuntando el link del reglamento del formulario, lo que hay que asuntar y que se inscriban, digo, en eso Vicky aquí cuando llegó lo dijo, ¿por qué no invitamos más a los comunicadores?

Y yo estoy totalmente de acuerdo, o sea, hay una serie de servicios que tal vez un comunicador no los pueda dar, pero que por lo menos informado de que se están pidiendo proveedores, tendrá amistades, gente que conozca que les pueda decir mira, en el Colegio de Periodistas están buscando un técnico en esto, estamos en una contratación de esto, vos que te dedicas a

eso, porque no te inscribes, porque digo, eso también así funciona, pero si nadie se da cuenta, ¿verdad?

Porque nos quedamos en la publicación orgánica de registro proveedores y pasan estas cosas que Laura nos está exponiendo. Entonces, don Carlos, ahí sí, para tomar nota en eso, por favor, preparemos una publicación invitando el registro de proveedores, en este caso del Fondo, que creo que es algo que se puede hacer conjunto con el Colegio de una vez, es cuestión de hablarlo con doña Maritza y hacerlo conjuntos, un registro de proveedores, tanto para el Colegio como para el Fondo, y le metemos publicidad a eso, así como se la hemos metido a otras cosas.

¿Por qué? Porque si al final de cuentas, y perdón que me extienda, algo, algo nos queda de este trabajo que ha hecho este Laura, es que las cosas no pueden seguir igual.

La Tesorera Laura González Picado:

No, don Wilber, perdón, yo le dije a él que no era prioridad porque en este momento tiene que sacar los carteles, pero él me dijo, él estaba, o sea, se quedó, así como de qué es esto. Él me dijo que para mediados de agosto le iba a meter el diente, porque él lo que quiere es buscar un sistema de manera que todo quede digitalizado, ir un poco más allá incluso, este, ver la posibilidad de cruzar, de que el proveedor cumpla con sus obligaciones en Hacienda, que cumpla con sus obligaciones en la caja, que me pareció muy, muy bueno.

Pero el costo de ese software es muy caro. Sin embargo, pese a ello, yo le dije vea, le dejo la inquietud nada más porque usted tiene si acaso dos meses de haber ingresado, y no le puedo exigir, ni le puedo y tampoco yo entiendo que nosotros tenemos que respetar el estilo de trabajo de cada persona, sin embargo, lo voy a decir así, deja mucho que desear, este, la forma en que se estaba manejando, porque había comentarios como la hija de Ofelia, de doña Ofelia, y quién es doña Ofelia?

O sea, cosas así. O sea, para una persona que llegue de proveeduría, que va a entender.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Perdón, doña Vicky, a ver si cerramos.

Adelante.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Yo quiero extender mi agradecimiento a Laura por esta preocupación y ocupación minuciosa en beneficio de todos los colegiados y del Colegio y para mejor toma de decisiones nuestra.

Entonces, muchas gracias. Y también me sumo a la iniciativa de Wilberth como presidente, de solicitarle a la Administración esta parte de abrir y de invitar a más personas a la base de datos de proveedores.

Muchas gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bien, vamos a dar por finalizado con la solicitud de la Administración para que tome nota con respecto a que se efectúe una publicación conjunta con el Colegio a efectos de invitar a los proveedores a inscribirse en nuestra base de datos, para que lo pueda hacer cuanto antes y nos informe.

Paso entonces a los asuntos de la Administración.

ARTÍCULO SEXTO: ASUNTOS DE LA ADMINISTRACIÓN

6.1. Reporte de Servicio Médico.

Si me ponen la agenda y por favor la tienen la administración, por favor, la gente es que ya votaron la ley Jaguar, y si no vieran cómo se pone esto de trabajo.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Se pone como un tigre.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Eso es Jaguar en este momento.

Así es que, compañeras y compañeros, ustedes supondrán el trabajo que hay ya en este momento.

Asuntos de la Administración Reporte de servicio Médico, don Carlos, Adri, si quiere nos presenta ahí.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Yo aquí les monté una tabla de cómo ha ido este medio año con lo que es el consultorio médico, lo que es colegiados, familiares y funcionarios.

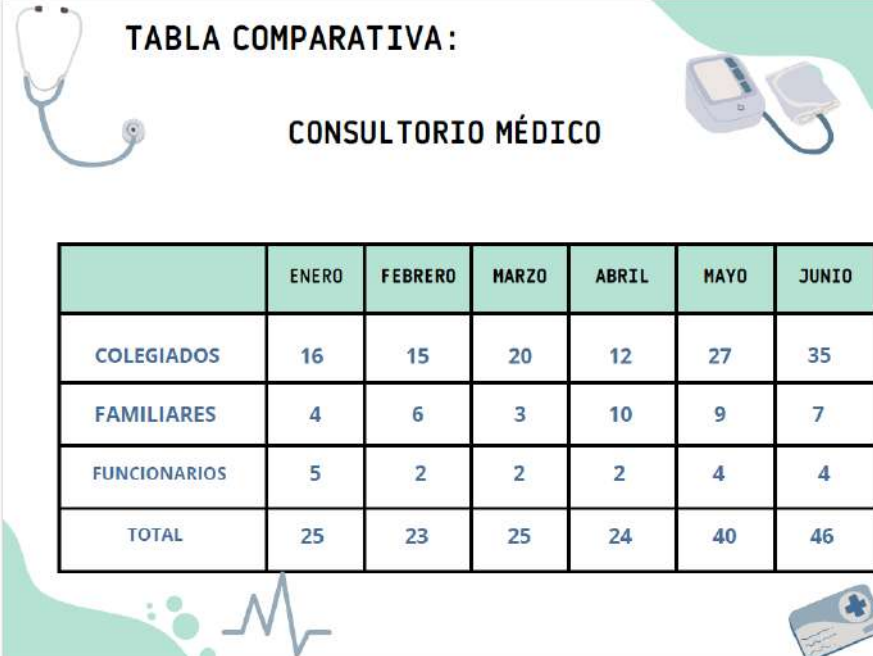


TABLA COMPARATIVA:

CONSULTORIO MÉDICO

	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO
COLEGIADOS	16	15	20	12	27	35
FAMILIARES	4	6	3	10	9	7
FUNCIONARIOS	5	2	2	2	4	4
TOTAL	25	23	25	24	40	46

En enero, lo que son colegiados, 16, 15 en febrero, 12 en abril, 12, en abril, 27 en mayo y 35 en junio. De igual manera, familiares, cuatro, seis, tres, diez, nueve y siete personas. Y lo que son funcionarios, cinco dos, dos, dos, cuatro y cuatro.

Para un total mensual: enero de 25 personas, 23, en febrero, 25 en marzo, 24 en abril, 40 en mayo y 46 personas en junio.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Cuántos deben ser por mes, el total de cupos que hay?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

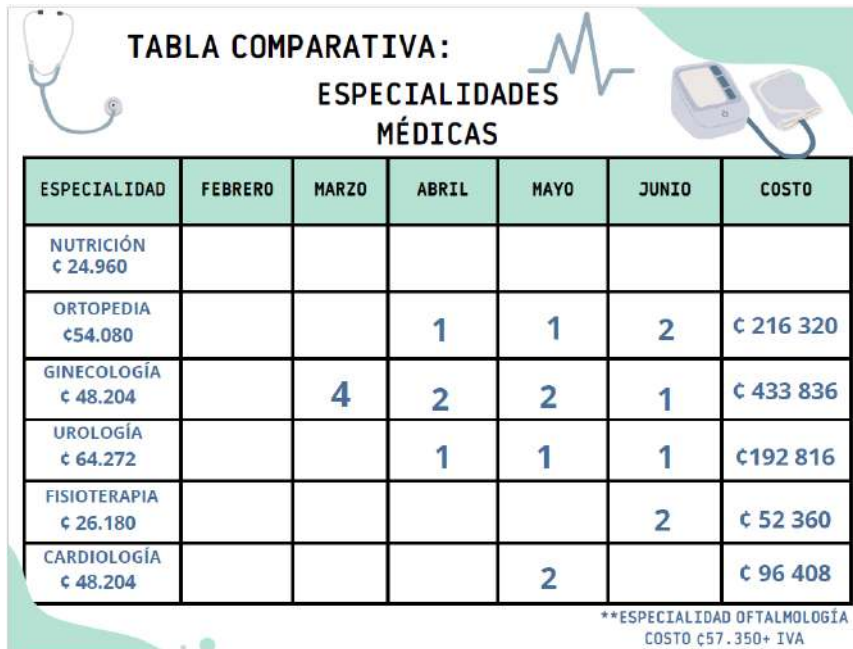
96 debieron ser.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

En el total de cupos tenemos una tasa inferior al 50%.

Adelante.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:



**TABLA COMPARATIVA:
ESPECIALIDADES
MÉDICAS**

ESPECIALIDAD	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	COSTO
NUTRICIÓN ¢ 24.960						
ORTOPEDIA ¢54.080			1	1	2	¢ 216 320
GINECOLOGÍA ¢ 48.204		4	2	2	1	¢ 433 836
UROLOGÍA ¢ 64.272			1	1	1	¢192 816
FISIOTERAPIA ¢ 26.180					2	¢ 52 360
CARDIOLOGÍA ¢ 48.204				2		¢ 96 408

****ESPECIALIDAD OFTALMOLOGÍA
COSTO ¢57.350+ IVA**

Después está lo de las especialidades médicas, esto empezó en febrero y no tuvimos ninguna especialidad. En marzo lo que es ginecología fueron cuatro, dos tanto en abril como mayo y una persona en junio, para un total de ¢433.836 mil colones (cuatrocientos treinta y tres mil ochocientos treinta y seis mil colones).

Aquí nosotros traíamos una propuesta, porque como pueden ver, en nutrición no ha habido ni una sola cita, aparte que el Colegio está brindando el servicio. Entonces traíamos la opción de cambiar el servicio de nutrición por oftalmología, que el costo serían 57.350 más I.V.A. para quitar nutrición, ya que el Colegio la está dando.

La Tesorera Laura González Picado:

Y bueno, doña Adriana, perdón que la interrumpa, ¿por qué usted considera que oftalmología en la especialidad es una de las que ellos solicitan? Pregunto, ¿Qué más especialidades hay?

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Sí, no las han pedido, oftalmología es de las que los colegiados sí nos han preguntado.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

También, han preguntado por neurología y dermatología, pero esas estamos esperando a que nos pasen los costos para tenerlos, ampliar lo que es esta tablita de especialidades, que no son, sean solo seis si no que sean ocho, pero esta fue la que nos pasaron por el momento.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Pero están ya solicitadas esas otras don Carlos para que se incluyan? Digo, porque, perdón aquí que interrumpa la presentación. Verá, antes de entrar a ver si oftalmología sí o no, porque oftalmología recuerdo que habíamos, hace escasos dos meses o no sé, hablado sobre el tema de oftalmología el problema que presenta es que ellos tienen un acuerdo con la clínica no voy a decir nombres y que había un principio como un problema que se había planteado aquí de calidad.

Y que entonces por eso nos asustaba un poco el tema, en virtud de que ya no sería solo el tema del servicio médico, sino como finalmente se terminan vendiendo los lentes, etc. Que eso podría tratarnos algún problema. Recuerdo que esa fue la discusión, sino las compañeras que estaban en ese momento me pueden corregir; aunque posteriormente hablamos también de la necesidad de que no sólo fuera oftalmología como tal, sino que se incluyeran otros servicios, digamos para los ojos, como tratamientos un poco más.

Lo que pasa es que nosotros lo que damos, lo que pagamos es la consulta, no un tratamiento posterior que requiera Wilberth Quesada de un cambio de un procedimiento es a lo que me refiero. Entonces esa era la preocupación y creo que desde ese punto de vista es importante otros servicios, especialidades que se puedan incluir, porque aquí ya habíamos testeado, ya había muchísimos cuestionarios de qué servicios requería la gente, etc. Con los que participaron y contra eso y las posibilidades del Metropolitano fue que se cuadró, las especialidades que hay ahorita.

Yo desearía ver aquí tres, cuatro más, porque esa era mi siguiente pregunta, antes de darle la palabra, compañeras, con este resultado que nos da aquí la Administración, mi pregunta es ¿cuál es el saldo a favor con ese cierre a junio que tendríamos? Porque sigo viendo que todavía está bajito para el total de consultas de especialidades.

El saldo es ¢2.561.166 mil colones (dos millones quinientos sesenta un mil, ciento sesenta y seis mil colones), ya restándole lo que era la feria.



En la feria se inscribieron 38 personas, asistieron 32, se incluyó: la limpieza dental, una calza, el precio unitario es de ¢42.886 mil colones (cuarenta y ocho mil ochocientos ochenta y seis colones), se aprovechó que, cuando estaban en la sala de espera, se les dio el formulario de beneficiarios para actualizar los datos del colegiado y los datos del formulario de beneficiarios.

El costo de la feria fue un total de ¢1.340.352 mil colones (millón trescientos cuarenta mil, trescientos cincuenta y dos colones), lo que ahí está el saldo de ¢2.561.166.19 (dos millones, quinientos sesenta un mil, ciento sesenta y seis con diecinueve colones).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, muy bien.

Bueno, esto demuestra por un lado que la feria, digamos que fue bastante positiva, lamentablemente, pues que, si escribieran 38 personas, ¿cuántas se debieron haber escrito? Perdón que haga monopolio de la palabra, pero ¿cuántas se debieron haber inscrito?

¿Cuántos campos eran?

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

42.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Llegaron 32, quiere decir que quedaron 10 campos que no se utilizaron, de los cuales cuatro de antemano no se llenaron. Eso no es culpa nuestra, o sea, estoy clarísimo de que, digamos, no solo eran los 42 y lograron 38.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Don Carlos, antes de darle la palabra a doña Vicky.

Gracias, es que me cuesta mucho encontrar la manita aquí, más rápido levantarla. De esos 32 campos, los personeros del Metropolitano nos dijeron que duraban media hora por paciente, al final el señor no tomó en cuenta que tenían que limpiar el equipo, que tienen que hacer una serie de cosas entre paciente, paciente.

Entonces al final el tiempo entre paciente y paciente era de 40 minutos, esas ocho personas que no asistieron, más bien nos hicieron el favor de no llegar, de no afectarnos, digamos, lo que era la planificación en el tiempo.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Sí, porque inclusive, bueno, los tres días, lunes, martes y miércoles, si salimos cinco, no, cinco y media, cinco y 45, porque sí, o sea, la última que era las cuatro.

Sí, aparte hubo ahí como unos atrasos de la gente. Sí fue bastante, como dice usted, sí se llenó bastante, inclusive muchos de esas 38 personas llamaron para cambiar el día a viernes, pero obviamente ahí se les explicó que la feria era solo, o sea, ellos llenaron formulario, pero creían que podían escoger cualquier día de la semana.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, ok, muy bien. Para no ser solo yo el que hable y en virtud de que hay otras compañeras solicitando la palabra, doña Laura, doña Vicky.

La Tesorera Laura González Picado:

Sí, gracias, doña Adriana, usted me puede pasar la filmina anterior, si me hace el favor. Bueno, aquí por lo que veo en la especialidad es el costo, el costo que tuvimos por cada especialidad, verdad, el costo total de esas tres, digamos, por ejemplo, urología, esas tres citas nos costaron ₡192.816 mil colones (ciento noventa y dos mil ochocientos dieciséis colones), pero vean el valor de cada cita, ₡64.272 mil colones (sesenta y cuatro mil, doscientos setenta y dos colones), o sea, me parece realmente preocupante para nosotros, brindamos el servicio, pero no está siendo aprovechado, los costos son muy altos, pareciera como si hubiéramos pagado sin ningún beneficio al final, porque no hay ninguna aplicación de un descuento, si lo vemos así, de un profesional en urología, lo mismo, en ginecología, verdad, porque prácticamente

ahora con el paquete que están haciendo, por ejemplo, en este caso, este mismo Hospital Metropolitano, ginecología, citología y ultrasonido salen ¢42.000 (cuarenta y dos mil colones), vea, cada cita costó ¢48.204 mil colones (cuarenta y ocho mil colones). Entonces siento yo ahí que hay que hacer lo que ustedes plantean, una revaluación de las especialidades para ver qué le podíamos sacar más y qué tan conveniente es tener o estas dos especialidades y no dejarlas por un mes de celebración.

Ahora, volviendo al otro tema de lo de la feria, este, doña Adriana, si me la puede poner, me parece que a pesar, digamos, si consideramos que de 32 solo, bueno, perdón, de 38 solo llegaron 32, realmente el nivel de éxito fue de un 84% (ochenta y cuatro por ciento) y yo que considero que para hacer la primera feria, valió la pena, o sea, ese nivel de éxito yo siento que es de reconocerles a ustedes la preocupación, porque para hacer la primera feria y contemplando que tenemos una población desorganizada, más bien mis respetos. Lo otro que también quería rescatar y ustedes no hacen mención, es que esto generó algunas inquietudes entre colegiados que incluso estaban morosos y que externaron su interés de ponerse al día para precisamente llevar estos beneficios.

A lo que voy es lo siguiente: no sé si ustedes quedaron con alguna lista de espera, si hay gente que quedó con lista de espera, si creen que me dice doña Adriana que no...

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

O sea, no, es que perdón doña Laura, se llenó el formulario. Entonces, como vimos que mucha gente, don Carlos los llamó para gestionar la cita, a ver qué día y a qué hora le funcionaba, hubo personas que definitivamente no, fueron dos personas, el lunes me escribieron por WhatsApp y se les pudo agendar cita fuera del formulario, pero no quedó nadie en lista de espera, porque todos los que se inscribieron y todos los que pidieron por fuera del formulario, todos se acomodaron y a todos se les dio cita.

La Tesorera Laura González Picado:

Finalmente. ¿Alguno externó su interés para que esto se le diera a algún familiar?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Todos, todos.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Y al vecindario también.

Gracias, Laura.

Doña Vicky, por favor.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Muchas gracias y felicidades por el esfuerzo, de verdad. Todo lo que es salud va muy de la mano con la misión del Fondo, más en estos momentos por cómo están las listas de espera en la caja.

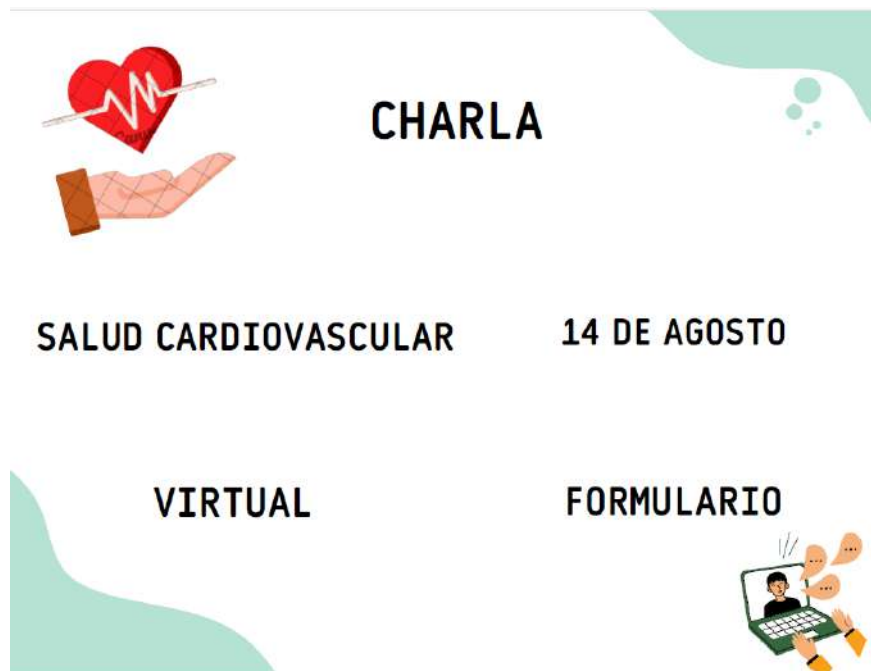
Yo tengo duda si ya se terminó todo de presentar el informe o falta todavía faltan, entonces mejor prefiero que termine Adriana, porque tengo unas consultas.

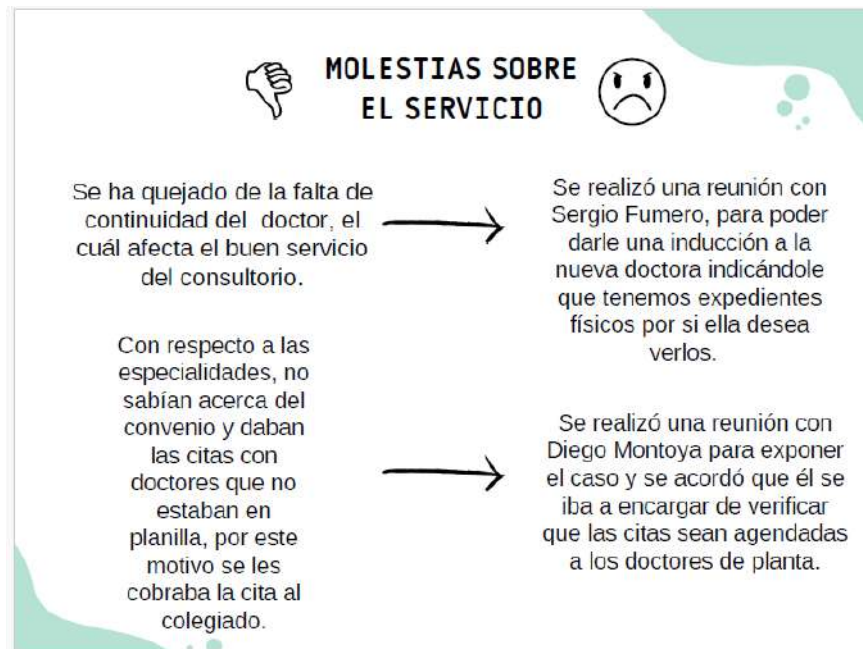
El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, listo, adelante.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Después estamos haciendo, bueno, vamos a hacer una charla de salud cardiovascular para el 14 de agosto, va a ser virtual, de manera igual por formulario, verdad, para tener el orden de que los asistan estén al día tanto con el Colegio, como con el Fondo.





Después las molestias sobre el servicio, las que hemos tenido, que se han quejado de la falta de continuidad del doctor, eso se ya se hizo la reunión con don Sergio, verdad, para hacerla, darle la inducción a la nueva doctora, indicando que tenemos expedientes físicos por si ella desea verlos para que se brinque como ese paso de estarle preguntando al paciente qué es lo que, lo que nos han dicho, verdad, la molestia de, pero yo el doctor pasado le dije todo y como no tiene todo escrito. Con respecto a las especialidades, las molestias eran que no sabían acerca del convenio que daban la cita con doctores que no estaban en planilla, este, se le cobraba la cita al colegiado por ese mismo error.

Igual don Carlos y yo tuvimos la reunión con don Diego, para exponer el caso, él se iba a encargar de verificar que las citas sean agendadas, él iba a hablar con los compañeros del call center, que son los que agendan las citas para que sean agendadas, con doctores de planta, para que ellos sepan que son cuando, cuando se les llega el correo del Colegio, que son específicamente conductores de planta.

Ahora sí, eso sería, gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Nada más una parte, observación antes de la palabra doña Vicky, vean la necesidad de promocionar esto en serio, para que todos tomemos nota, el costo de una de una consulta de urología y lo pueden poner en pantalla ₡64.000 mil colones (sesenta y cuatro mil colones). Eso son básicamente seis meses de estar colegiado, ese es el costo; yo, como colegiado no aprovecho eso. Ese tipo de cosas tenemos que ver cómo las vendemos, con solo esos se le pagaron seis cuotas, agréguele que fuera la feria ₡41.000 mil colones (cuarenta y un mil colones).

La calza, el dentista son ₡100.000 mil colones (cien mil colones), solo aprovechando una feria y una cita de urología, es decir, prácticamente el costo de 10 meses, por no decir casi de todo el año, entonces esas cosas ahí es la anotación que yo quiero hacer nada más muy breve a la Administración desde el punto de vista de la campaña, de lo que hay que hacer en la parte de mercadeo para vender esas ideas.

Veán el beneficio que nosotros estamos ofreciendo y que repito, por algún motivo todavía no somos tan exitosos en la oferta para que la gente se entere, estamos vendiendo clavos de oro. Yo creo que así lo tenemos que ver, son clavos de oro, porque si a mí con solo haber asistido a una feria, una consulta de urología, ya pagué 10 meses, ya casi que entra sobrando, la verdad.

Vicky, adelante.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Sí, me uno y digo que después de la de la cita de odontología me entrevistó Alba y precisamente eso fue lo que dije, que ya con dos citas que había tenido con una ginecología y la de odontología, ya había recuperado todas las cuotas que pagué o que he pagado en el año, y entonces, bueno, eso quedó grabado en un vídeo.

Luego quería sumar, ¿son 183 citas, ¿verdad? Lo que tienen de 25 desde enero a junio, 183 citas. Eso también me parece que vale la pena destacar y recomendar a Adriana entonces que en esos cuadritos haga una columna total por mes y total final, para que se sepa que son 183 consultas atendidas por el monto que citó ahí, son ₡991.650 mil colones (novecientos noventa y un mil seiscientos cincuenta colones) de esas en total de esas citas, yo sé que viene lo de la feria.

Luego lo que tengo son dudas, los beneficios que da el Hospital Metropolitano al Colegio en precios o si en algún momento prefieren para no alargar esto, conocer cuáles son los beneficios que da el Hospital Metropolitano para este convenio. Me gustaría si me facilitan por favor, ese estudio de consulta que dice cuáles son las prioridades o la muestra de colegiados y colegiadas consultadas para ver cuáles son las prioridades de citas, porque, por ejemplo, si fuera por eso, yo diría no, a mí me interesa lo de salud mental, y que son, tienen un precio más, relativamente más barato, digamos, psicología.

Pero entonces, para respetar todo el estudio que ya ustedes han hecho, nada más decirles, a mí no me pasaron el formulario de actualización de datos mientras estuve esperando en la en la sala por aquello.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Eso lo tenía, eso lo tenía la recepcionista.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

La otra persona que estaba esperando conmigo, y no vi que llenara ningún formulario por aquello, para retroalimentar y excelente la atención, verdad, de ustedes, de la doctora y demás en esa feria.

Y quisiera saber ¿cuál es la forma de convocar de ustedes a este tipo de ferias, aparte de envío de link, por ejemplo, como nos lo enviaron a nosotros, ¿cómo convocan a este tipo de ferias?

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Se pagó publicidad en el Facebook del Colegio y del Fondo, en el Instagram del Colegio, del Fondo, por WhatsApp.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Ok, por WhatsApp. Sí, porque yo considero que, de nuevo, el uno a uno, y eso creo que quienes también trabajamos convocando siempre a grupos, ya sea de periodistas, para conferencias de prensa o para actividades, o quienes últimamente hemos tenido la posibilidad de convocar a gente a reuniones, es muy importante ese uno a uno que se da por el WhatsApp, pero la conversación, porque por redes sociales, aún con publicidad, no veo que esté llegando.

Yo particularmente se lo mandé a varios grupos y a personas también, verdad, en directo y agradecidísimas y decían uy, precisamente estaba esperando una cita de este tipo.

Nada más para, para agregar, pendiente del estudio de la consulta que le hicieron a los, a los colegiados y colegiadas.

Y muchas gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Vicky.

Don Carlos, después doña Laura. Nada más, este, doña Vicky, con respecto al tema que solicita la encuesta que se hizo, la Administración la tiene, eso desde hace mucho antes de empezar a rendir los servicios, se hizo una encuesta que se envió, y ahí te pueden pasar esa presentación que hizo este Consejo, incluso se les preguntó a los colegiados qué tipo de especialidades, digamos, requerirían que, si estaría incluso dispuestos a pagar un porcentaje, etc.

Todo eso está ahí.

A la Administración para que por favor se lo pase a doña Vicky, don Carlos y doña Laura.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sí, bueno, con respecto, sí, con respecto al tema del uno a uno, si se envió el link, se envió el correo, se llamó. Es complicado que contesté la gente, porque yo mismo hice la dinámica de llamar a toda la base y presentarles igual se les hizo toda la cuña a los que contestaron. Fue más efectivo cuando les mandé un correo, aunque usted no lo crea, me volvieron la llamada casi inmediatamente porque yo llamé y no me contestaron, mandé un correo y el teléfono empezó a sonar y sonar y sonar y sonar y cómo y ahí fue donde se logró la confirmación de la cita y la hora.

Eso por ese lado, por el lado de los beneficios del Metropolitano, si tiene bastantes beneficios que tal vez después si gusta le puedo hacer una pequeña charla, así como para no extendernos aquí, verdad, porque si tiene bastantes beneficios y si la estadística yo la tengo por ahí, yo le paso la encuesta con la presentación que se hizo con el análisis de los datos.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Laura.

La Tesorera Laura González Picado:

Sí, don Carlos, dos detallitos.

Ustedes ahí cuentan de que se les cobró a colegiados, en esos casos ¿qué procedió este se le reintegró el dinero al colegiado en vista de la situación? y con respecto a la pregunta de doña Vicky también se valoró no solamente el hecho de que se dieran especialidades que ellos requirieron, sino la continuidad del servicio, por ejemplo, en algunas especialidades no podemos garantizar, ejemplo, salud mental que siempre va a tener cita con la psicóloga porque no podemos.

Entonces se valoró desde ese punto de vista para cualquier cosa si no las ve lo mismo que nutrición que se contó cierto número.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Así es. Gracias.

Y yo les sugiero ahí a la Administración porque doña Vicky y doña Ana Lorena se vienen integrando y si este tipo, por ejemplo, de convenios con el Metropolitano no los conocen, entonces sería bueno don Carlos que en algún momento pueda sacar tiempito con ellas dos y si no, por lo menos enviarle la documentación para que puedan estar como claras del alcance

del convenio y porque además, bueno, ya yo sé que doña Vicky lo hace y ya indicó que lo hace y no dudo que Ana Lorena también se vuelven en promotoras de esto, porque aquí donde uno ve estas cosas, uno dice, tengo que decírselo a los compañeros, a los amigos, a los colegas que miren, vean lo de lo que se están perdiendo, o sea, es que esto no hace falta ni siquiera sumar, vean que una con algo muy rápido uno lo capta en el aire uno dice por Dios, aquí está todo mi año de pago de colegiaturas, que más quiero, pero bueno, en fin, agradezco a la Administración por la presentación y bueno, sí me parece nada más que ahí sí es importante, don Carlos, que si le demos el seguimiento, don Gerardo en esto también ha sido muy enfático en otras oportunidades a la parte de la prestación del servicio ¿No aflojemos, verdad? El hecho de que ya hemos hablado con ellos y se hayan comprometido a que le van a avisar a su gente, no es la primera vez que nos lo dicen y tengo que decirlo con total transparencia; entonces no aflojemos en eso, porque es un servicio de valor agregado.

Tal vez aquí nada más para hacer el comercial a doña Vicky, dentro de este convenio que tenemos con el Metropolitano, uno de los alcances, además de lo ya visto, es que si vos sos colegiado, colegiada, tenés una emergencia, es decir, en este momento te está doliendo la cabeza, te golpeaste, etc. Puedes ir a cualquiera de las sedes del Hospital Metropolitano para que atiendan esa emergencia y la consulta es gratuita.

Ya si tuvieron que poner una bendita, sacar sangre, hacer un examen, etc. Ya eso obviamente tendrás que pagarlo, ellos tienen descuentos también, pero la consulta del médico que atendió esta emergencia, que no podías respirar, etc. Es gratuita y no solo es gratuita para vos, es gratuita también para tus familiares directos, ¿verdad? Eso para que nos ayudes a promocionarlo, porque es parte de los alcances del servicio y son temas de nuevo, que, si uno se da cuenta de esto, con mayor razón a propósito de la retención de los colegiados, uno termina decidiendo por quedarse en el colegio porque ve que esos son verdaderos valores agregados.

Bien, muchas gracias.

Entonces vamos a...

La Tesorera Laura González Picado:

Don Wilberth perdón que lo interrumpa, don Carlos, no me respondió a la pregunta de si se les reintegró el dinero a las personas y luego de la feria de salud del corazón, perdón, si se van a hacer algún tipo de examen especial, no sé, electrocardiograma, digo, por preguntar.

Ok, la siguiente feria, decir si la que presentaron ahí los alcances, tal vez que nos puedan dar la charla...

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Laura, esa no era feria...

La Tesorera Laura González Picado:

Dejo la sugerencia y por si van a hacer alguna charla, si se pudiera dar algún beneficio de electro, que sería importante.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bueno, lo que sí sería, perdón, interesante, perdón, perdón que les interrumpa, Adriana, don Carlos, sí sería interesante que, en esta charla, hasta para motivar a la gente, con el mismo Metropolitano pudiésemos conseguir un servicio, verdad, algo que rifar o algo para los participantes y decir, mire, aquí par de, no sé, ahí como es de cardiovascular, no sé, par de estos servicios de cardiovascular podría ser interesante para que ustedes lo valoren.

Perdón, ahora sí, Adriana.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Doña Laura, para responderle los dos casos que se les cobró a las colegiadas, bueno, una, el metropolitano sí hizo la devolución de la consulta. La segunda fue una señora que ya investigando no se le cobró la consulta, lo que le cobraron fue el PAP, que eso sí no está incluido, ya le dijimos que, que sí le cobraron lo que le tenían que cobrar.

La Tesorera Laura González Picado:

Perfecto, gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Doña Lorena.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Hola, si es que lo que quería saber es si tienen algún convenio con especialidades médicas como Otorrino.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Otorrino no ha sido incluido, verdad, don Carlos?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Todavía no, todavía no, estamos esperando que nos den, es que eso depende de los doctores que tengan en planta y me imagino que la demandan que ellos que ellos tengan también, por eso es que no me han contestado.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Es que también lo que están armando es como el paquete, porque hay unas especialidades que bueno, como dice don Carlos, depende de los doctores de planta y el horario, porque hay doctores que trabajan, aunque son de planta, trabajan como de martes a jueves y solo medio día. Estamos esperando la lista de esos doctores, horarios y especialidades.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Muy bien. Además, es de sobra indicar que cuando tengamos esas especialidades se notifique al Consejo y de inmediato se incluyan dentro de las campañas respectivas para que se informen y no quede solo entre nosotros.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Sería bastante bueno porque eso atraería demasiado, ya que son caras las consultas.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Muy bien, muchas gracias. ¿Alguna compañera más sobre estos temas?

No. Bien, entonces nos damos por informado sobre el reporte del servicio médico de la Administración y le solicitamos tomar nota de las recomendaciones y observaciones que haya efectuado las señoras directoras, directores.

6.2 Cartel para reconocimientos Colegiado de Honor

Adelante la Administración.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Bueno, esto hay que modificarlo, porque se había hecho en julio para presentarlo en julio.

Vamos a ver la línea uno.

Este sería el modelo que se había escogido, la placa de vidrio con base de madera y mármol.

Imagen 1. Referencia.



Se requieren los servicios de 30 reconocimientos. Aquí pusimos un comentario porque no sabemos si en estos 30 se le va a dar a las exdirectoras que van a participar también del baile.

Entonces serían 30 o 32.

La Tesorera Laura González Picado:

Perdón, habíamos considerado invitarlas a las dos señoras.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

No, la invitación sí, sino darles reconocimiento.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Es que me parece que no procede porque sólo para los...

La Tesorera Laura González Picado:

A no ser que sea de distinción a ellas, pero ya se publicó y todo.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Sería un reconocimiento por el trabajo realizado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Si yo estaría de acuerdo, en efecto, también si hay que hacerle una leyenda diferente, verdad, yo no sé y aquí le pregunto a Mercedes que es la que tiene más tiempo, si en algún momento cuando se hicieron estos reconocimientos se hacían para todos los colegiados de honor, si en algún momento que vos recuerdes se extendieron a otras personas, no sé, pregunto porque no, el año pasado que fue nuestro primer año no tuvimos esa experiencia, solo se entregaron placas a los colegiados de honor.

Ajá, vamos a ver, digo para decir algo, vamos a ver, el año pasado terminó Betania, por decir algo, yo sé que Betania no es mayor, no es adulta mayor, pero no se le invitó a esa actividad y mucho menos le dio un reconocimiento, por eso hago esa pregunta, porque no quiero digamos, pecar de injusto haciéndole algunos sí y a otros no.

O como si yo me voy el otro año y el otro año entonces voy a esperar la placa, no sé, esa es mi pregunta.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Vamos a ver, en la actividad de colegiados de honor nunca se ha hecho. Porque de hecho anteriormente eso se hacía en otras fechas, que era el mes de diciembre específicamente, pero siempre se le ha dado un reconocimiento a las personas cuando terminan su gestión específicamente.

Entonces en algunos casos, por lo menos les pongo el mío, cuando me fui del Fondo hace... después regresé, a mí se me dio un reconocimiento con un arreglo, un regalito y también un motivo como este tipo. No se han hecho en esa actividad porque la actividad estaba fijada en otra fecha, en este caso, porque a ellas se les está invitando y podría reconocérseles, entendiendo también que, además, es una práctica importante porque las personas que están en esa actividad generacionalmente las conocen.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias doña Vicky, después doña Laura.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Si yo en aras de la austeridad recomendaría o echaría mano a experiencia en años anteriores, verdad, antes cuando estábamos en la Junta Directiva, y digo antes, podía haber estado tres años o hasta tres, verdad, como estuvieron del 2007 al 2010 y no hubo reconocimientos de ese tipo y lo que han dado en otros momentos, incluso porque uno ha dado el trabajo totalmente gratis, o colaborativo por decirlo así, donde no media pago en la sesión como es aquí, lo que se puede dar es un certificado de agradecimiento, porque pensando lo mismo, como dice Wilberth, el otro año le tocaría a él y así por el estilo.

A mí me parece, no sé si las dos compañeras o más bien las anteriores colegas que integraban este Consejo son adultos mayores o calzan dentro del criterio de colegiados de honor. Pero a mí no me parece que a cualquiera que haya pasado o no por este Consejo, se le dé un reconocimiento de ese tipo, placas en vidrio, me parece que y llamando a la austeridad, unos certificados impresos.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Laura.

La Tesorera Laura González Picado:

Sí, yo le pregunto a doña Mercedes, si doña Aleyda y doña María Eugenia son las directoras que han tenido más años en el Fondo, pregunto.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Bueno, ese dato específicamente no lo puedo, o sea, vamos a ver si ellas han tenido, sobre todo doña María Eugenia me parece que ha tenido como dos años más en el Fondo, desde que yo recuerdo.

Ok, habría que buscarlos en las informaciones que hay en actas y otro tipo de cuestiones como para verificarlo, pero si ellas tienen bastante tiempo, por ejemplo, ellas llegaron al Fondo antes de que yo llegara al Fondo.

¿Y cuánto tiene usted entre lo que se fue y lo que regresó al Fondo?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Estamos grabando ya. Laura.

La Tesorera Laura González Picado:

No, solamente esa era la consulta que quería yo saber.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:


Ok, muy bien, gracias.

A solicitud del Fiscal, un receso de 2 minutos.

Adelante.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Ok, serían 30 placas en vidrio con la base de madera con mármol, cada reconocimiento debe contener grabado en láser con logo y texto. La sección de la base de mármol en color gris y el texto en láser y letras blancas.

Ítem	Medida	Cantidad	Descripción
1	Unidad	30	<p>Producción de Placa de Mármol Ártico</p> <p><i>Se requiere los servicios de elaboración de 30 Reconocimientos:</i></p> <p>30 placas en Vidrio con la base de madera con mármol.</p> <p>Cada Reconocimiento debe contener grabado en láser con logo y texto. La sección de la base de mármol en color verde y el texto en láser letras blancas (El Fondo proveerá el texto cuando quede la adjudicación). Ver imagen de referencia.</p> <p>Medidas:</p> <p>Base: largo 19cm, ancho 6.3cm, alto 2.7cm, material madera con mármol color verde.</p> <p>Placa de vidrio: alto 24cm, ancho en la parte superior 13cm, ancho en la parte inferior 8cm. Grosor del vidrio 10mm.</p> <p>El Logo institucional que se debe colocar es el siguiente:</p> <div style="text-align: center;">  <p>FONDO DE MUTUALIDAD COLEGIO DE PERIODISTAS Y PROFESIONALES EN CIENCIAS DE LA COMUNICACIÓN COLECTIVA DE COSTA RICA</p> </div> <p>Los reconocimientos deben entregarse en las oficinas del Colper. Empacados de forma independiente c/u.</p>

El Fondo proveerá el texto cuando quede la adjudicación.

Este es otro tema, se había dicho que al de doña Emma Lizano se le iba a poner una leyenda diferente.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Porque diferente perdón?

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Por todo lo que aportó en el Fondo se había dado un acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Híjole, en este caso sugiero exactamente lo que acabo de indicar. Si son personas que debemos destacar en diciembre, la destacamos en diciembre, pero ahorita no hagamos diferencias.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Ok, listo.

Bueno, aquí había que cambiarlo, era verde o blanco. Las medidas de la base son: largo 19, ancho 6.3 centímetros y alto 2.7 centímetros. Material madera con mármol, ya sea a escoger verde o blanco, no sé cuáles les parecería mejor.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿La base? Ese mármol en verde, ¿verdad compañeras? Para no hacer mucho, si todos estaban de acuerdo que era el verdecito que habíamos visto.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Y aquí también hay que ponerle... bueno, las medidas del vidrio, grosor del vidrio y el logo, verdad, que debe ir. Después habría que ver lo que es lo que le vamos a el texto que se le va a poner.

La muestra, cada oferente debe presentar una muestra debidamente terminada en algún reconocimiento que sea su propia elaboración, lo más similar posible a lo que se está solicitando. A partir de las muestras se comprobará la calidad, el acabado y características que tendrán los reconocimientos que ofertan al colegio, la entrega de esta muestra debe darse junto con la entrega de la oferta o bien a lo sumo un día hábil después de presentada la oferta.

La garantía no menor a dos meses empieza a regir desde el día hábil después de recibir satisfactoriamente el material.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

La oferta dice 12 meses y dijiste dos meses.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Ah, perdón, no menor a 12 meses. La oferta debe indicar claramente el tiempo de entrega en que se compromete a realizar la entrega de la totalidad de los reconocimientos. Indicar este plazo en días hábiles. Se debe realizar entrega en las Oficinas centrales del COLPER, Sabana Este, calle 42, avenidas 2 y 4. Esta fecha de entrega en ningún caso puede exceder el 21 de agosto de 2024.

Si el oferente cotiza en dólares se tomará el tipo de cambio de venta del Banco Central de Costa Rica al día de la apertura. Este tipo de cambio se tomará en cuenta tanto para la comparación de ofertas; como para la cancelación de la factura de quien resulte adjudicado.

Los precios serán considerados firmes, definitivos y en plaza, con los impuestos correspondientes. El COLPER NO está exento de impuestos.

El oferente deberá incluir toda la información necesaria para la correcta evaluación de la oferta. Se evaluarán aquellas ofertas que cumplan los aspectos de admisibilidad, tanto legales como técnicos, y las mismas serán evaluadas según los siguientes factores que sería el monto de la oferta, precio, el 100%.

Factor	Valor %
Monto de la Oferta (Precio)	100%

El plazo de adjudicación de este proceso será de quince (15) días hábiles.

Una vez determinado que las ofertas cumplen con los aspectos generales y los específicos y que son admisibles para una eventual adjudicación, se tendrá como adjudicataria a la oferta que obtenga el mayor puntaje.

La Administración se reserva el derecho de adjudicar de acuerdo con la disponibilidad presupuestaria, así como declarar desierto este proceso si se considera que ninguna oferta conviene a sus intereses.

Lo que quiero ver es saber si está lo del precio que habíamos puesto.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

El valor estimado.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Ajá.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

El presupuesto en la ficha se ve indicado. ¿Yo me imagino que ahí puede ser el cartel, ¿no?

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Eran 900 ya con grabado...

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Tiene que venir el presupuesto que tiene la Administración, para eso hay que apuntarlo.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Vamos a ver si está ahí arriba.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sí está.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

La disponibilidad presupuestaria de 900.000 mil colones (novecientos mil colones), incluyendo impuestos, ya con todo el grabado y todo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, muy bien.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Y ese sería el cartel.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Listo.

Estamos apenas a tiempo para sacar eso.

Muy bien compañeras. Entonces someto a votación la solicitud de contratación de mediana cuantía, producción de reconocimientos para Colegiados- de Fondo de Mutualidad que ha expuesto la Administración para entregar en la actividad prevista para el Colegiado de Honor, en este caso, indicando la cantidad total y la confección de 30 reconocimientos bajo las características ya indicadas y el presupuesto que había sido debidamente aprobado por este Consejo.

Quienes estén a favor se sirvan indicar.

Doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

De acuerdo, gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Doña Laura.

La Tesorera Laura González Picado:

De acuerdo, gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Doña Vicky.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

De acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Doña Ana Lorena.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias doña Ana Lorena, y con el voto esta presencia, cinco votos a favor aprobado por unanimidad y acuerdo en firme

Acuerdo 05-28-24: *Se aprueba el cartel de mediana cuantía MC-009-2024, Producción de reconocimientos para Colegiados-Fondo de Mutualidad (Acuerdo unánime y en firme).*

Continuamos.

6.3 Inversiones de julio y agosto

Para que la administración lo presente.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Tenemos inversiones que vencieron el 22 y el 25 de julio y unas que vencen en agosto, el 8 de agosto.



Esta es la dinámica, doña Vicky, doña Laura, que están más o menos lo que yo les presento siempre es todo el escenario de qué es lo que se nos vence, cómo está distribuida nuestra cartera y este, las posibles, cómo son las posibilidades de inversión que vamos a tener.



Entonces acá tenemos inversiones a plazo en colones, en el Banco Nacional de ₡40.000.000 millones de colones (cuarenta millones de colones), tenían un plazo de 721 días al 8% (ocho por ciento) con vencimiento el 22 de julio.

El BAC San José teníamos una inversión de 360 días, que es un año, a 8.31% (ocho punto treinta y un por ciento) que venció el 25 de julio. Y para el mes de agosto, los primeros días, el ocho, tenemos ₡30.000.000 millones de colones (treinta millones de colones) que se nos vencen en el BAC San José, a un año, que están al 8.31% (ocho punto treinta y un por ciento)

Y otra inversión que tenemos...

La Tesorera Laura González Picado:

Don Carlos perdón que lo interrumpa hay que hacer una corrección, el BAC San José, porque dice 8-8-2023.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Si tiene razón, el 2024 es que vence y este Transcomer que vence el 8-8-2024, todas vencen en este año.

La composición de la cartera que tenemos actualmente tenemos 27% (veintisiete por ciento) en la banca pública, un 19% (diecinueve por ciento) en la privada, en el sector cooperativo tenemos un 35% (treinta y cinco por ciento), en la bolsa de comercio un 34% (treinta y cuatro por ciento), en fondos de inversión tenemos un 11% (once por ciento) y en fondos de inversión en dólares un 6% (seis por ciento), para un total de la cartera.

Como pueden ver, tenemos la cartera bien diversificada en diferentes tipos de oferentes, monedas y todas son auditadas por la Superintendencia General de Entidades Financieras SUGEF y la SUGEVAL, que es algo que es muy importante. Cada una de esas inversiones se les pide un prospecto, se les pide, digamos, y eso no es de ahora, es de siempre, se les pide indicadores financieros y económicos para darnos cuenta cuál es la solvencia que tienen cada una de las entidades financieras que nos hacen su oferta.

Tasas de interés Inversiones en Colones y Dólares				
Entidad Financiera	Tasa netas en colones 3 meses	Tasa netas en colones 6 meses	Tasa netas en colones 9 meses	Tasa netas en colones 12 meses
Sector Público				
Banco Nacional de CR	3,25%	4,10%	4,60%	4,70%
Banco de Costa Rica*	3,26%	4,15%	4,61%	4,60%
Banco Popular	3,43%	4,31%	4,66%	5,19%
Sector Privado				
Bac San Jose	4,06%	4,07%	5,13%	5,42%
Banco Promerica	3,75%	4,40%	5,00%	5,30%
Mutual Alajuela	4,46%	5,38%	5,72%	5,81%
Transcomer	7,00%	8,50%	9,00%	10,00%
Fuente: Cotizaciones realizadas *Condiciones de ventanilla				
Entidad Financiera	Tasa netas en dolares 3 meses	Tasa netas en dolares 6 meses	Tasa netas en dolares 9 meses	Tasa netas en dolares 12 meses
Sector Público				
Banco Nacional de CR	2,13%	2,86%	3,68%	3,23%
Banco de Costa Rica*	1,41%	2,24%	2,68%	3,67%
Sector Privado				
Bac San Jose				
Banco Promerica	2,75%	3,50%	4,00%	4,25%
Mutual Alajuela	1,95%	3,07%	3,44%	3,91%
Transcomer	3,20%	3,70%	4,75%	5,25%
Fuente: Cotizaciones realizadas *Condiciones de ventanilla				

Las tasas de interés que buscamos en diferentes tipos de plazo, tres, seis, nueve y doce meses. Tenemos el Banco Nacional Costa Rica, Popular, BAC San José, Promerica y Mutual Alajuela y Transcomer, que son los que tenemos actualmente.

También tenemos en cooperativas, pero en este momento no estamos cotizando con ellos.

Como ustedes pueden ver, las tasas de interés están bastante bajas. En la filmina anterior ustedes pudieron ver que teníamos un 8.31% (ocho punto treinta y uno por ciento) a un año; aquí actualmente las tasas más altas que tenemos son de un 5.91%, digamos, en la Mutua Alajuela y en sector público un 5.19% (cinco punto diecinueve por ciento) en el Banco Popular; hacemos la dinámica para ver dólares también y este aquí tenemos tasa tres, seis, nueve meses hasta 12 meses, las tasas también bastante bajas.

El Banco Nacional no nos ofertó. En el sector público tenemos Banco de Costa Rica y la más alta en el Popular a un 3.67% (tres punto sesenta y siete por ciento) y acá en lo que son dólares tenemos 2.75% (dos punto setenta y cinco por ciento) hasta 4.25% (cuatro punto veinticinco por ciento), siendo la tasa más alta en Promerica; el BAC San José no nos ofertó.

Tenemos en Transcomer, que es la Bolsa de Comercio de 3.20% (tres punto veinte por ciento), 3.70% (tres punto setenta por ciento), 4.75% (cuatro punto setenta y cinco por ciento), 5.25% (cinco punto veinticinco por ciento) y vamos a ver eso con respecto a las tasas. Acá hago un ejercicio para que más o menos ustedes puedan ver la diferencia que tenemos con respecto a lo que teníamos versus lo que nos están ofreciendo.

Ejercicio de Rendimientos							
Entidad	Monto	Plazo	Tasa pactada	Rendimiento Mensual	Tasas Actuales	Rendimiento Mensual	Diferencia
Banco Nacional de CR	€ 40 000 000.00	721	8.00%	€ 266 666.67	4.10%	€ 136 666.67	-€ 130 000.00
Bac San José	€ 55 000 000.00	360	8.31%	€ 380 875.00	4.07%	€ 186 541.67	-€ 194 333.33
Bac San José	€ 30 000 000.00	360	8.31%	€ 207 750.00	4.07%	€ 101 750.00	-€ 106 000.00
Transcomer	€ 30 000 000.00	180	7.60%	€ 187 500.00	8.50%	€ 212 500.00	€ 25 000.00
	€ 155 000 000.00						-€ 406 333.33

Si mantuviéramos las inversiones, en el mismo emisor, por ejemplo, por estos €40.000.000 millones de colones (cuarenta millones de colones) los teníamos un 8% (ocho por ciento), tendría un rendimiento mensual porque no puedo comparar plazos que son diferentes, entonces los tiro a un mes cada uno y digamos en el Banco Nacional tendríamos €266.666.67 mil colones (doscientos sesenta y seis mil colones, seiscientos sesenta y seis con sesenta y siete colones) por esa inversión, €380.875.000 mil colones (trescientos ochenta mil, ochocientos setenta y cinco colones), €207.750.00 (doscientos siete mil, setecientos cincuenta colones) y €187.500.00 mil colones (ciento ochenta y siete mil, quinientos colones) en estos plazos, con el mismo plazo y con las tasas que tenemos actualmente de un 4.10% (cuatro punto diez por ciento) versus un 8% (ocho por ciento), podemos ver que el rendimiento va a la mitad, acá estamos generando una diferencia negativa de €130.000.00 mil colones (ciento treinta mil colones), €194.133.33 mil colones (ciento noventa y cuatro mil, ciento treinta , €106.000.00 y aquí €25.000.00 positivos.

Haciendo esta comparación tendríamos ₡405.000 mil colones (cuatrocientos cinco mil colones) que nos impactan directamente en el estado de resultados, en lo que son ingresos. De ahí lo importante de tratar de colocar los fondos, porque como ustedes saben, el Fondo tiene dos partes fuertes, que es la parte de colocación y la parte de inversión.

Entonces, si no tenemos buenos rendimientos acá, y no tenemos intereses bajos y competitivos, eso nos va a afectar en el largo plazo lo que es la parte de ingresos, sin dejar de lado la parte mutual, que es el pago de subsidios que tenemos.

Como primera propuesta, les traigo dos propuestas.

Propuesta 1				
Entidad	Monto	Tasa	Plazo	
Banco Popular	₡ 40 000 000,00	4,31%	180	
Mutual Alajuela	₡ 55 000 000,00	5,39%	180	
Banco Promerica	₡ 30 000 000,00	4,40%	180	
Transcomer	₡ 30 000 000,00	8,50%	180	
	₡ 155 000 000,00			



La primera propuesta para estas inversiones es mantenerlos en CDP's, cambiar del Banco Nacional al Popular, cambiar del BAC San José a la Mutual Alajuela, cambiar de BAC San José a Promerica, y mantener la inversión en Transcomer, que tiene muy buen rendimiento y los intereses. Estos están garantizados con propiedades y a 180 días cada inversión, que sería seis meses, tomando en cuenta, que, si invertimos ahora de aquí a enero, más o menos podríamos ver cuál va a ser el comportamiento del mercado.

Si les digo que la tendencia es a la baja, hay que tomar en cuenta eso.

Propuesta 2

Entidad	Monto	Tasa	Plazo
Mutual Alajuela	₡ 55 000 000,00	5,39%	180
SAFI BNCR fondo crecimiento	₡ 70 000 000,00	9,83%	
Transcomer	₡ 30 000 000,00	8,50%	180
	₡ 155 000 000,00		



MONED	CLASIFICACIÓN	SAFI	PPI PLAZO DE PERMANENCIA DE LOS			ULTIMOS 12 MESES	ULT. 12 MES
			DURACION MODIFICAD (AÑOS) (1)	A (AÑOS) (3)	INVERSIONISTAS EN AÑOS (4)		
COLÓN	CRECIMIENTO	BN SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION S.A.	1,39	1,33	3,20	10,20	0,64
COLÓN	CRECIMIENTO	BN SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION S.A.	1,16	1,11	3,95	9,76	0,77
COLÓN	CRECIMIENTO	INS-INVERSIONES SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE	1,52	1,52	3,90	9,83	0,83
COLÓN	CRECIMIENTO	MUTUAL SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION S.A.	3,48	3,33	7,54	19,54	1,64
COLÓN	CRECIMIENTO	POPULAR SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION S.A.	1,86	1,82	0,00	1,52	1,06
COLÓN	CRECIMIENTO	VISTA SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION S.A.	4,61	4,50	6,31	6,34	0,96

CUADRO No.4: Indicadores de Riesgo al 15 de Julio de 2024 (1)

Tengo la segunda propuesta que es invertir en la Mutual Alajuela ₡55.000.000 millones de colones (cincuenta y cinco millones de colones) a un 5.39% (cinco punto treinta y nueve por ciento) a 180 meses, e invertir ₡70.000.000 millones de colones (setenta millones de colones) que serían los que estaban venciendo en el Banco Nacional, en el BAC San José, y pasarlo a la SAFI, en el Banco Nacional, en un fondo de crecimiento que está actualmente a un 8.93% (ocho punto noventa y tres por ciento) y dejar la plata en Transcomer, que está a un 8.50% (ocho punto cincuenta por ciento).

Acá en esta parte del cuadro, estos son los rendimientos que nos tira la SUGEVAL con respecto a los rendimientos de los que son los fondos de crecimiento que tenemos del Bac, del Banco Nacional, los que están en amarillo, tenemos del INS, la Mutual y el Banco popular. Y estos son los intereses que ellos han generado en a tres años, a cuatro, los últimos 12 meses, que esta es la variación estándar que ellos generan.

Y esa sería la presentación, aquí sería ya la parte de ustedes...

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias don Carlos, vamos a ver.

Vean, compañeras, así como para no quedarnos con mucho trabajo en este punto, de mi parte, yo hablé con don Carlos, para ver este tipo de ejercicios, hacerlos, ¿verdad? Porque, a ver, lo primero es que nosotros tenemos una política de inversión que fue debidamente aprobada y que habla de la diversificación del tema de la diversificación del riesgo por emisor, por título, por valor y digamos, aquí, como ustedes la pudieron ver, la concentración, podemos estar muy tranquilos, porque salvo, por ejemplo, ahora temprano que Vicky señalaba algo del tema del sector cooperativo, y que como se observa es un 36% (treinta y seis por ciento), es la concentración mayor, son en dos cooperativas, ni siquiera es una sola cooperativa, pero bueno, en una cooperativa de esas ya sabemos qué fue lo que pasó en su debido momento, que es una

concentración del 17% (diecisiete por ciento), básicamente, el resto está debidamente, digamos, bien diluido.

A mí, desde el punto de vista de la diversificación, yo no tengo tanta preocupación, lo que más me preocupa, don Carlos ahora lo acaba de decir, es vean el costo financiero que estamos pagando por una disminución en las tasas, e muy alto porque las tasas se han caído naturalmente, porque es el comportamiento del mercado es ese en este momento y se va a extender en lo que resta de este año y estaban pagándose tasas de 8% (ocho por ciento), que ahora son tasas de 4% (cuatro por ciento), o sea, eso es la mitad de lo que nosotros veníamos pagando.

Como dice don Carlos, esto afecta nuestros ingresos financieros y nuestro presupuesto, naturalmente que eso va a ser así. Nosotros tenemos que buscar dentro esa política que tenemos, buscar los mejores rendimientos a los mejores plazos, conocedores de que esos plazos a los que estamos invirtiendo tampoco pueden ser plazos muy largos, porque la política de tasa de interés, uno esperaría que empiece a revertirse un poquito hasta que pasen las elecciones en los EE. UU de Norteamérica, para que conste correctamente en actas, y eso sucedería hasta después de diciembre.

Y en el caso de Costa Rica, igual, la decisión que recientemente tomó el Banco Central fue justamente la de no mover la tasa conforme lo haya hecho la FED también, es decir, que nosotros no vamos a encontrar un ascenso de las tasas de interés de aquí a diciembre. Entonces uno tiene que aprovechar las tasas que pueda ahora, cuando menos a seis meses plazo, porque esas tasas no van a subir.

¿Ok? Eso, digamos, es como una expectativa, por supuesto que yo no tengo la bolita de cristal, pero todo indica eso.

Y a mí lo que sí me preocupa entonces, es que nosotros eventualmente hagamos apuestas, entre comillas, por menos riesgosas y porque queden bien para la foto, y perdón que utilice esa palabra y perdamos la posibilidad de generar algunos colones de más en rendimientos que deberíamos estar observando en emisores que son muy similares.

Cuando digo emisores muy similares es que, por no querer, digamos, apostarle una mutual, por no querer apostarle a X, digamos, metamos en este o en el otro, aquí esto tiene que ser una decisión absolutamente técnica, y yo particularmente por mi formación, digamos, lo que respaldaría son decisiones de carácter técnico, porque los números, si no, no los van a cobrar luego, ¿verdad?

De las propuestas que presenta la Administración y aquí en eso quiero aterrizar antes de dar la palabra.

A ver, la propuesta uno es continuar en el tema de renovar esos dineros, es decir, con certificados, que es básicamente lo que se está planteando, salvo por el caso de Transcomer,

que mantiene incluso mejor un poquito la tasa, en el resto todos significan una disminución de prácticamente la mitad. De manera que yo particularmente no podría apoyar esa propuesta porque ya he acabado de indicar qué significa cada punto que perdamos en esos rendimientos.

Y de nuevo, repito, en emisores que tienen básicamente, digamos, la misma supervisión y casi que la misma calificación, ¿verdad? A mí me suena mucho mejor la propuesta dos, le agradezco, don Carlos, si me la pone, por una razón muy simple, estamos continuando con algo que ya hicimos y es el tema de diversificar hacia fondos de crecimiento; ya tenemos plata que está ahí, es una tasa esperada, y aquí hay que ser muy claros que es una tasa esperada porque es un fondo de inversión mucho superior a lo que está reeditando, digamos, en este momento cualquier CDP, que básicamente esa es la diferencia contra la propuesta uno y porque no afecta los niveles de concentración que vimos en la filmina uno, es decir, continuamos teniendo la cartera muy diversificada tanto por sector público, como por privado, como por fondos de inversión.

Entonces, a mí en lo particular, repito, desde el punto de vista técnico tendría que escoger la propuesta dos, y ojo que no estoy mencionando dólares, y quiero decir, como ustedes lo saben, porque ya lo había advertido, que en mi opinión nosotros ya deberíamos volver a entrar a invertir en dólares. Yo, prudencia obliga, y la vez pasada que tomamos la decisión aún de no hacerlo, porque se viene la Asamblea y por las inquietudes que eso puede generar, pues creo que sería oportuno todavía sostenerse un momento para poder hacer esas inversiones, pero lo sucesivo creo que deberíamos entrarle también a eso, por una razón obvia, y la reitero, como la dije en aquella oportunidad, los rendimientos, las tasas en colones que estamos observando en este momento versus las de dólares tienen un premio negativo, y ese premio negativo significa lo que ya ustedes saben que es perder plata.

Doña Vicky, por favor.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Gracias a la Administración por las dos propuestas.

Coincido que la segunda me gusta más que la primera, pero sobre todo por el criterio técnico de que la primera, ninguna de las instituciones que están proponiendo tienen respaldo del Estado, la primera Banco Popular, Mutual Alajuela, Banco Promerica, ni Transcomer tiene.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Mutuales tiene el respaldo subsidiario Vicky.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

¿Cuál?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Las mutuales de ahorro y préstamo tienen el respaldo subsidiario del estado...

La Vocal II Vicky Luna Salas:

De hasta ₡6.000.0000 millones de colones, ¿Y el popular también?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No, el subsidiario que es diferente al fondo de garantías. Esos son temas diferentes.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Ok, bueno, entonces ahí y luego lo otro me gusta lo del SAFI también por lo de lo de la tasa. Sin embargo, estoy viendo, no sé si eso funciona igual que los fondos de pensión, estoy viendo una disminución todos los días en el fondo de Pensiones del Banco Nacional y sobre todo que eso afecta cuando es a corto plazo.

Y luego nada más quiero preguntar el tema de la Mutual Alajuela, con el monto anterior de los que renovamos en junio, ¿verdad? O el 1 de julio más bien, ¿cuánto quedaría si volvemos a invertir? Si invertimos esos ₡55.000.000 millones de colones (cincuenta y cinco millones de colones) porque el 1 de julio también invertimos o pasamos varios montos para la Mutual Alajuela.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Don Carlos, doña Vicky, se está refiriendo a la última aprobación que hizo de inversiones ¿Cuánto fue lo que se aprobó?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

₡52.000.000 millones de colones (cincuenta y dos millones de colones) más ₡55.000.000 (cincuenta y cinco millones de colones) quedaría en ₡107 millones de colones (ciento siete millones de colones).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, de un total de la cartera de inversión.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Ok, el total de la cartera de inversión está en ₡1.700 millones de colones (mil setecientos millones de colones).

La Vocal II Vicky Luna Salas:

¿Eso es lo único que tendríamos en la Mutua Alajuela, en todos los plazos? ₡107.000.000 millones de colones (ciento siete millones de colones).

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

₡107.000.000 millones de colones (ciento siete millones de colones), sí, yo creo que ellos los invertimos igual a seis meses la última.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Quiere decir que son ₡107.000.000 millones de colones (ciento siete millones de colones) de esos 1000.000.000 y resto de millones es un 10 % de la cartera.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Bajo.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Está bien, entonces me inclino por la propuesta dos.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Si hay alguna pregunta más, doña Laura, doña Lorena, doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Yo veo que está en esos términos.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Entonces someto a votación la propuesta número dos que presenta la Administración para las reinversiones de los recursos que vencen con fecha 22 de julio, 25 de julio, 8 de agosto y 8 de agosto de este año, en Banco Nacional, BAC San José y Transcomer, por un total de ₡155.000.000 millones de colones (ciento cincuenta y cinco millones de colones) para que se inviertan de la siguiente manera: Mutua Alajuela, monto 55.000.000 millones de colones (cincuenta y cinco millones de colones), tasa del 5.39 % (cinco punto treinta y nueve por ciento), a un plazo de 180 días.

En la SAFI del Banco Nacional, en el fondo de crecimiento, un monto de 70.000.000 millones de colones (setenta millones de colones) bajo una tasa del 9.83% (nueve punto ochenta y tres por ciento).

Y en Transcomer, pues un monto total de 30.000.000 millones de colones (treinta millones de colones) a una tasa de 8.50% (ocho punto cincuenta por ciento) a un plazo de 180 días para el total de ₡155.000.000 millones de colones (ciento cincuenta y cinco millones de colones).

Los compañeros que estén a favor de aprobar esta propuesta de reinversión de la Administración, considerando que para la misma la Administración ha tomado en cuenta la política aprobada por este Consejo y además la diversificación que se presenta en esta propuesta no afecta ni altera en mayor número las concentraciones actuales de la cartera que tiene el Fondo.

Lo someteré entonces a votación para su aprobación.

Doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Aprobado, tomando en cuenta las recomendaciones y el estudio de la Administración.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Doña Laura.

La Tesorera Laura González Picado:

Aprobado según las justificaciones dadas por la Administración.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, Doña Vicky.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Aprobado según las recomendaciones de la Administración.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Doña Lorena.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:


Aprobado según las recomendaciones de la Administración.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Con el voto de esta presidencia, también siguiendo las recomendaciones de la Administración, se aprueba la propuesta número dos de reinversión, acuerdo en firme y aprobado por unanimidad.

Acuerdo 06-28-24: Se aprueba la propuesta número dos de reinversión siguiendo las recomendaciones y estudio de la Administración (Acuerdo unánime y en firme).

Propuesta 2									
Entidad		Monto	Tasa	Plazo					
Mutual Alajuela		₡ 55 000 000,00	5,39%	180					
SAFI BNCR fondo crecimiento		₡ 70 000 000,00	9,83%						
Transcomer		₡ 30 000 000,00	8,50%	180					
		₡ 155 000 000,00							



MONED	CLASIFICACION	SAFI	DURACION MODIFICAD			PPI PLAZO DE PERMANENCIA DE LOS INVERSIONISTAS		ULTIMOS 12 MESE	ULT. 12 MES
			DURACION (AÑOS) (1)	A (AÑOS) (3)	EN AÑOS (4)				
COLÓN	CRECIMIENTO	BN SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION S.A	1,39	1,33	3,20		10,20	0,64	
COLÓN	CRECIMIENTO	BN SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION S.A	1,16	1,11	3,65		9,76	0,77	
COLÓN	CRECIMIENTO	INS-INVERSIONES SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE	1,52	1,52	3,90		9,83	0,83	
COLÓN	CRECIMIENTO	MUTUAL SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION S.A	3,48	3,33	7,54		19,54	1,64	
COLÓN	CRECIMIENTO	POPULAR SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION S.A	1,86	1,82	0,00		1,52	1,06	
COLÓN	CRECIMIENTO	VISTA SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION S.A	4,61	4,50	6,31		6,34	0,96	

CUADRO No.4: Indicadores de Riesgo al 15 de Julio de 2024 (1)

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sería importante que digamos que la inversión en la Mutual Alajuela, hay una parte que ya venció que tendría que tomarlo de la SAFI, y el monto, la diferencia la inventaría en la Mutual Alajuela. La otra diferencia que vence iría la Mutual Alajuela con dos trectos diferentes, porque unos vencen el ocho.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, para que quede, pero respetando los montos y plazos indicadores.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Exactamente, respetando los montos y plazos que serían a seis meses y la sumatoria de ₡55.000.000 millones de colones (cincuenta y cinco millones de colones) que quedarían así.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bien, continuamos.

Yo les iba a proponer lo siguiente, vean, son las 20:54...

Disculpe un momento, don Wilberth.

Señor. Adelante.

El Fiscal Gerardo García Murillo:

Gracias.

Nada más para efectos prácticos, esos detalles tienen que decirlo siempre antes de la votación, por favor. Sí, porque el dato no quedó completo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

De acuerdo. El voto se está respetando, pero lo que entendí, lo que entiendo naturalmente, es que por efectos de los vencimientos para las reinversiones es necesario tomar de dineros ya vencidos y dineros que vencen el 8 de agosto.

¿Es correcto?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sí.

El Fiscal Gerardo García Murillo:

Eso tiene que quedar antes de las votaciones por un efecto transparencia y lo digo como es verdad, sino uno de los miembros del Consejo podría alegar que no tuvo toda la información en el momento de la votación.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

De acuerdo Gerardo, muchas gracias.

Estamos claros. Yo entendí que es que está tomando reinversiones que vencen el 8 de agosto, pero estoy totalmente de acuerdo que debe señalarse antes.

Ok, vea, lo que les iba a proponer, para cerrar porque quedan cinco minutos veámos lo de la actividad del Colegio para el Día de la Madre, porque entiendo que eso ya y dejemos los estados financieros y ejecución presupuestaria para el próximo lunes, porque además mañana nos espera una sesión muy larga, entonces les parece si vamos a posponer el 6. 4 de estados financieros y ejecución presupuestaria para el próximo lunes y vamos a conocer el 6.5 actividad del Colegio para el Día de la Madre.

La Administración.

6.5 Actividad del Colegio para el día de la Madre (10 agosto)

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Aquí es importante porque existe un mix de las dos actividades, está la que se propone de parte del Fondo, y la del Colegio, era buscar los hemogramas. Entonces para efectos de eso, conversé con el Metropolitano y me va a dar tres hemogramas sin ningún costo y nos va a dar un certificado para esa actividad.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ah, perfecto, tres hemogramas, ¿eso es lo que le vamos a dar al Colegio entonces?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Eso es lo que le vamos a dar de parte del Fondo. Si le pidiera que el certificado que nos den tenga el logo del Fondo.

La Tesorera Laura González Picado:

Pero don Carlos, de los tres tipos de exámenes, básicos, ¿solo uno se logró?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Si, bueno, esos tienen un costo aproximado de ₡65.000 mil colones (sesenta y cinco mil colones) cada uno.

La Tesorera Laura González Picado:

¿Cuál? ¿el hemograma?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Hemograma completo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Es caro, sí, perfil de lípidos y todas las cosas.

La Tesorera Laura González Picado:

Entonces ya eso es diferente. Hemograma, hemograma es el examen de sangre para medir cómo está uno, las plaquetas y todas las otras es otra cosa, perfil de lípidos es otra cosa.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No es el hemograma completo. ¿Es eso o no?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sí, yo tengo entendido que es ese, fue el que yo le pedí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Esperemos que sí, [Inentendible]

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

No, ellos los dan ahí en una tienda que sale a la vuelta del Colegio, no me acuerdo cómo se llama.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Perdón don Gerardo, estás pidiendo la palabra.

El Fiscal Gerardo García Murillo:

Levantando la mano, sí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Adelante por favor.

El Fiscal Gerardo García Murillo:

Ok, este, vamos a ver, es que hay diferentes tipos de pruebas, pero si es un examen de sangre completo, es hemoglobina, hematocrito, leucocitos, colesterol en sangre y todo lo que esto conlleva.

Son como ocho tipos diferentes de pruebas dentro del mismo examen. Entonces regularmente se dice un hemograma, pero es más que un hemograma, eso es una prueba completa de sangre. Tal vez es importante que nos aclaren qué tipo de prueba es la que se va a hacer, porque puede ser un hemo leucograma y son solo hemoglobina y leucocito, se acabó.

Pero si es una prueba completa de sangre, entonces ya vienen un montón de factores. Creo que por el precio es una prueba completa, regularmente un hemograma solo para ver hemoglobina y hematocrito, bueno, y leucocitos que siempre los ponen, anda entre los ₡25.000 mil colones (veinticinco mil colones) y ₡30.000 mil colones (treinta mil colones) y ya uno de esos exámenes completos y anda entre los ₡65.000 mil colones (sesenta y cinco mil

colones) y ₡70.000 mil colones (setenta y cinco mil colones), depende el centro médico, la clínica, verdad, que ahí van.

Y si usted ya quiere, digamos, una prueba de función renal, una prueba de función hepática es igual un examen de sangre, pero ya dispara a otro nivel.

Entonces ahí sí es dejar claro esa parte.

Sí, me parece por efectos de, digamos, del anuncio, dejar bien claro.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Don Carlos, y cuál es el nivel de sus exámenes para tenerlo como como claro si son completos y qué significan completos igual, a ver, yo tengo claro que esto es una contribución que se le hace de manera además gratuita, porque es una gestión que la Administración logró hacer con el Metropolitano y nos está dando estos exámenes.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Hemogramas son, estaba escuchando el audio que me envió.

Sí, sí, hemogramas son los que nos van a dar.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, ¿Son tres entonces, ¿verdad?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Son tres, sí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, estas son regalías, ¿verdad?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sí, exactamente. Me dijo que no había problema, yo le dije que me los dieran, que me lo donaran o que me dieran un buen precio, no hay problema en dárselo, la vez pasada, el año pasado les había pedido lo mismo y me habían dado tres también.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Entonces tal vez nada más que el certificado le pongamos el logo, por favor.

Doña Laura, por favor.

La Tesorera Laura González Picado:

Es necesario que los certificados especifiquen claramente los alcances de ese examen, por eso hacía la pregunta.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bueno, ya dijo que era un hemograma, pero sí es importante indicarlo para que no haya ningún inconveniente.

Don Carlos, que tome nota de esa observación que está haciendo doña Laura, continúa la Administración y el otro, porque este era un dos por uno.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Este ya es para nosotros darle de parte del Fondo, don Carlos averiguó, hay una Tablet marca Lenovo ₡119.900 mil colones (ciento diecinueve mil novecientos colones), después está un celular Motorola ₡114.900 (ciento catorce mil novecientos colones), otro celular Motorola, ₡89.900 mil colones (ochenta y nueve mil novecientos colones), cepillo secador para el cabello ₡46.900 mil colones (cuarenta y seis mil novecientos colones), rizador de cabello igual ₡37.900 mil colones (treinta y siete mil novecientos colones) y el único electrodoméstico que metimos fue una freidora de aire.







**Rizadora de
cabello**

**Precio
₡37.900**



**Freidora de
are**

**Precio
₡64.900**

Don Carlos a mí me pasó, este, muchos artículos, pero yo, o sea, yo le hice la observación a don Carlos como mamá que a mí para el día de la madre no me gustaría que me regalaran electrodomésticos, porque lo que siempre dicen las mamás es que el regalo es para la mamá, no para la casa. Metimos este como porque es como el que está de moda (olla de aire) y el que todo el mundo quiere, pero por eso pensamos como en artículos más, más tecnológicos, más de cuidado personal.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Me parece muy bien.

Sí es cierto eso de que los electrodomésticos, las madres suelen señalar que no es necesariamente para ellas, aunque es para la casa y les ayuda mucho también y a todos. Pero yo estoy más de acuerdo en los que son más de carácter individual.

Lo que me falta aquí es ver desde el punto de vista del presupuesto, antes de cederle la palabra a las directoras, don Carlos, cuál es el monto que tendríamos disponible y dispuesto para estos premios, ¿cuál sería?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Bueno, este, depende si es uno o dos o tres, digamos, plata si hay para poder invertir en esta cuestión y ahí sería de los colegiados que estén al día con el Fondo. Es importantísimo, digo colegiados porque los colegiados que no son mamá tienen mamá y tienen esposa, si es para todos, entonces sería algo muy general.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Perdón, pero cuando usted dice que plata hay, ¿pero ¿cuánto?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Podríamos disponer de unos ₡200.000 mil colones (doscientos mil colones), ₡300.000 mil colones (trescientos mil colones) para esta actividad, si fuera el caso. Si es un solo regalo, si son dos, eso va muy de la mano.

Esto es un solo proveedor, ah bueno, mentira, habría que comprarlo por caja chica, ₡200.000 mil colones (doscientos mil colones) es el presupuesto.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Eso era lo que me temía, el tiempo. Ya no tendría chance.

Doña Ana Lorena, doña Vicky.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Yo estaba pensando en la posibilidad si usan, yo tengo código en Súper Salón, me hacen hasta el 50% (cincuenta por ciento) de descuento.

Entonces yo podría prestarles mi código.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Facturan a nombre del colegio?, ¿no hay problema?, porque si tiene que salir la factura.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Pueden facturar a nombre del Colegio, pero lo podemos hacer bajo mi código, no importa.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bueno, es importante, se podría averiguar, sería bueno porque lo que uno tiene que ganar es el descuento en la compra. Porque aquí lo que importa es la factura, si tiene que venir a nombre del Colegio para poder hacer esa compra.

Doña Vicky.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Que dicha que hay plata, pero la idea era que hubiese patrocinadores. Yo recuerdo que Ana Lorena nos había propuesto también, que ella había propuesto donar paquetes de belleza con descuento y demás, no sé si eso también está tomado en cuenta.

Pero, además, si hay plata, la idea es que también saquemos provecho de estas rifas y no solo regalar por regalar, sino que también veamos a ver si hace falta algún dato que nos ayude a que participen en el marco del Día de la Madre, todo el que participe, pero que llene algo que esté haciendo falta para el Fondo de Mutualidad.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Podría ser el formulario de actualización de datos.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Lo que pasa, don Carlos, es que ese formulario no lo maneja el Fondo, lo maneja el Colegio y creo que lo maneja Proyección, no el Fondo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Por mí no habría problema en el caso si los datos...

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Sí, exacto, si los datos nos van a beneficiar.

Y lo otro, si no sería por lo menos una trivía o una pregunta de, ¿sabe usted de cuáles préstamos tiene el fondo? Y entonces se hace ahí ligado a algo, pero que haya una promoción que nos beneficie como Fondo, así ¿sabe qué nuevos préstamos están? O sabía usted que el colegio, que el Fondo tal abc... todas las anteriores para que se informe y participe en algo.

No sé, todavía me falta amarrar eso.

Los nuevos créditos o qué tipos de créditos le ofrecen el fondo, o dígame tres beneficios que le ofrece el Fondo y queda participando además en la rifa del Día de la Madre.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No me parece mal como parte de la dinámica.

Podría ser interesante y aprovechar si el tema de actualización, independientemente de que lo lleve Proyección, digamos, es un tema de que podamos aprovechar estas circunstancias para para actualizar. Yo diría que ahí con creatividad, Carlos, la Administración puede sentarse y pensar, digamos, cómo además de regalar, vamos a hacer que la gente participe, poder meter una dinámica de verdad muy sencilla.

Dígame dos tipos de beneficios que usted recibe, tiene que ser cerrado, digo cerrado en cuanto a cómo se crea el formulario. O sea, que diga dos beneficios, no sé, subsidio de retiro, subsidio por nacimiento de hijo, o sea, que la gente pueda marcar, ahí van a estar todos, pero que ponga dos, no importa.

O sea, el tema es que hay una dinámica, como dice Vicky, que pueda generar cierto valor.

Ahora, el tema, compañeras, aparte de eso, es que son ₡200.000 mil colones (doscientos mil colones), hay que escoger de estos que están aquí lo que sume hasta 200. Así es que oigo ustedes, señoras madres, que no madres, pero potenciales, que recomiendan porque vean los precios.

Digamos, ahí caben tres cepillos o más una rizador de cabello.

En fin, no sé. Los primeros ya son muy caros, entonces de ellas si ponemos un celular, tal vez, pero es que si a uno le pone un Motorola ya se pone un poco triste.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Yo sí consigo lo del cabello hasta casi la mitad del precio de eso.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bueno, a mí esa propuesta que está haciendo Ana Lorena me parece genial, es decir, si es posible, porque de nuevo aquí lo importante es que la factura salga a nombre del Colegio. Mientras la factura salga a nombre del Colegio, no hay ningún problema.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Entonces yo les puedo decir quiero comprarlo con mi cédula, pero por favor, me puede hacer la factura a nombre del Colegio. Yo pienso que no hay problema porque siempre a uno le hacen las facturas a nombre de quien quiera.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, eso es importante aclararlo. Y tal vez ahí la pregunta es a la Administración, dado que esto es por caja chica, podríamos dejarlo para el lunes entonces, mientras aclaramos ese tema, porque es rápido, ¿verdad?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sí, y tener el listado de los productos para verlos y ver cuál es el que con respecto a la línea de cuidado personal o de cepillos y esas cosas.

Y lo otro sería ver que unos tres productos tal vez no.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Porque si, como dice Ana Lorena, que, digamos este secador de cepillo ella lo consigue en la mitad de precio, imagínense que estamos hablando de dos por uno. Ahí podríamos incrementar hasta llegar a ₡200.000 mil colones (doscientos mil colones), ¿verdad?

Entonces yo diría que aquí lo primero es ver si este mecanismo que propone Ana Lorena es factible y si es posible de nos vayamos en artículos de belleza, no sé, de cuido personal y ver las opciones y que ustedes no las presenten y digan ok, alcanza para contratar cinco de estos, 5 de estos y listo.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

¿Y aprovechar la expertis que tienen también para que recomiende cuáles, ¿verdad?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, totalmente de acuerdo. Y entonces dejamos ahí a la Administración para que se agarre con doña Lorena y aterricen esta propuesta para el lunes.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Está bien, me parece.

Me pueden escribir mañana, tengo un poquito más de chance temprano y el miércoles.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Mañana, si le parece me meto a la página de Super Salón y veo más o menos los productos para enviárselos, para ver si usted nos puede averiguar en cuánto quedaría.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Y tener claro, lo de que si se pueda producir la factura a nombre del Colegio. Eso es lo más importante.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Factura electrónica.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sí, aquí lo importante sería tal vez dar el formulario más allá del 14, porque tomando en cuenta que hay tan poco tiempo como para que más gente pueda participar.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Puede ser por el mes de la madre.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Si totalmente comprado.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

¿Entonces la fiesta, lo mismo del baile del 10 de agosto o es otra cosa?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

No es otra cosa, otra cosa.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Lo de los temas de los hemogramas, digamos un obsequio que le estamos haciendo a esa actividad del día de la madre, que es del Colegio. Y esto otro es como digamos unos observadores que nosotros rifaremos también alusivos al día de la madre, solo que para tener chancecito lo dejaríamos como durante todo el mes vigente.

Esa sería la idea.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Si todavía no hay fecha para el día de la madre.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Es que no es una actividad, doña Ana, lo que se va a hacer, solo la rifa.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

La actividad del día de la madre, la del Colegio, es el 10 de agosto.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Aquí en la solo hay un tema que me ocupa y es que el lunes ya es 5 de agosto. Sería como definir acá el presupuesto y tal vez dejar visto más o menos la línea y arrancar con...

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Lo que hay son ₡200.000 mil colones (doscientos mil colones).

Qué les parece si autorizamos la Administración que hasta por ₡200.000 mil colones (doscientos mil colones) y que sean artículos de belleza o cuidado personal. Para maximizar esos recursos, se invierta hasta el monto de ₡200.000 mil colones (doscientos mil colones) en artículos de cuidado personal para que sean rifados entre los colegiados al día con motivo de la celebración del mes de la madre, del día de la madre, pero lo ampliamos a que sea todo el mes de agosto para que al final se pueda hacer hasta agosto, finales e ir realizando la dinámica sugerida por doña Vicky.

¿Les parece?

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Y yo también quiero regalar un cambio de look.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Si es regalado, cuesta cero céntimos, entonces lo compramos.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Mañana hablo bien con Adriana para ver cómo lo hacemos.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Entonces, para que estemos claros, someto a votación.

Bueno, vamos a ver.

Uno. Damos por recibida la oferta que se va a presentar al Colegio de una regalía de tres exámenes médicos que la Administración debe detallar el alcance de esos exámenes de laboratorio para la actividad del día 10 de agosto para las madres que está organizando el Colegio y que la Administración detalle el alcance de esos exámenes de laboratorio.

Dos. Autorizar a la administración para que hasta por un monto de ₡200.000 mil colones (doscientos mil colones) en artículos de cuidado personal efectúe las compras de los obsequios necesarios con miras a efectuar una rifa entre todos los Colegiados activos con motivo de la celebración del día de la Madre y que esta rifa se realice en los últimos días del mes de agosto y además se incorpore a la rifa alguna dinámica donde el colegiado muestra conocimiento sobre los subsidios o servicios que brinda el Fondo de Mutualidad.

Así tal cual. Entonces la someto a votación de las señoras directoras y directores.

Doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Doña Laura.

La Tesorera Laura González Picado:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Doña Vicky.

La Vocal II Vicky Luna Salas:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Doña Lorena.

La Secretaria Ana Lorena Hernández Moreno:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Y con el voto de esta presidencia, cinco votos a favor. Aprobado por unanimidad y Acuerdo en firme

Acuerdo 07-28-24: Damos por recibida la oferta que se va a presentar al Colegio de una regalía de tres exámenes de laboratorio, que la Administración debe detallar el alcance de esos exámenes, estos para la actividad del día 10 de agosto para el día de las madres que está organizando el Colegio. Además, Autorizar a la Administración para que hasta por un monto máximo de ₡200.000 mil colones (doscientos mil colones) en artículos de cuidado personal efectúe las compras de los obsequios necesarios con miras a realizar una rifa entre todos los Colegiados activos con motivo de la celebración del día de la Madre y que esta rifa se realice en los últimos días del mes de agosto y se incorpore a la rifa alguna dinámica donde el colegiado muestra conocimiento sobre los subsidios o servicios que brinda el Fondo de Mutualidad (***Acuerdo unánime y en firme***).

Al ser las 21:16 horas, damos por finalizada la sesión y quedan cordialmente invitados para la próxima sesión presencial el próximo lunes 5 de agosto en el COLPER.

Gracias.

Buenas noches.

Wilberth Quesada Céspedes

Ana Lorena Hernández Moreno

Presidente

Secretaria